



ClearSale

intelligence to move_

RESULTADOS 2º Trimestre de 2023





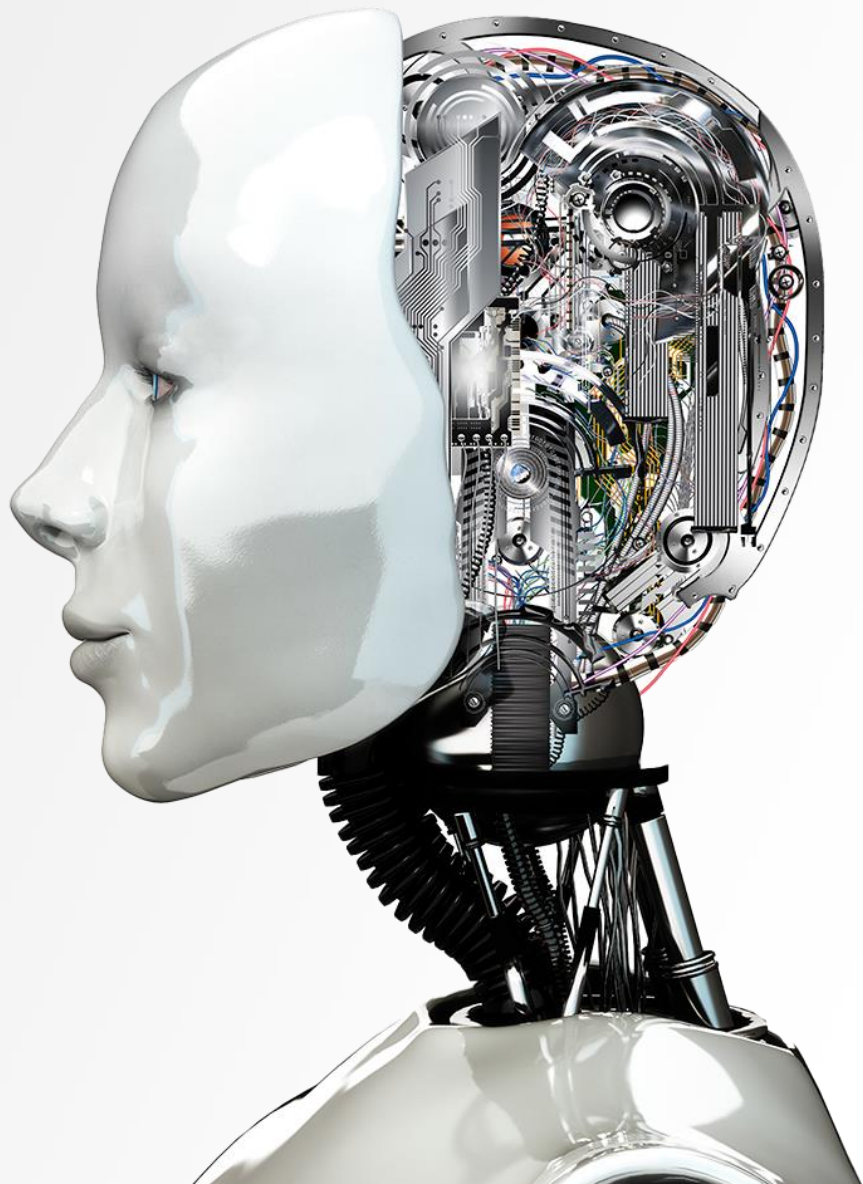
Eduardo Mônaco

CEO



ClearSale
intelligence to move_

Destques



BU E-commerce Global

- ✓ Produto de prevenção a disputas para emissores com parcerias concluídas
- ✓ Lançamento do produto para Tickets – 6 Clientes novos no trimestre
- ✓ Internacional: Melhor Margem Bruta desde o IPO; Margem EBITDA Recorrente próxima ao breakeven
- ✓ Entrada no Board da MRC LatAm

DADOS E PERFORMANCE

Otimização do uso de dados
Projetos de eficiência operacional
Excelência em indicadores de performance (CBK, Aprovação e APA)¹

GROWTH

Foco em link de pagamentos, cross-borders e tickets (Componentes digitais)

CORPORATIVO

Recertificação Empresa B e GPTW; Incorporação da Beta Learning

BU App Fraud

- ✓ Nova versão do Score de Credito Comportamental com novas entradas de clientes
- ✓ Fraude Laranja: 2 clientes ativos e 1 em produção
- ✓ Posicionamento ativo e estratégico na Resolução no.6 do Banco Central

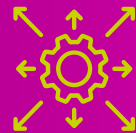
BU New Ventures

- ✓ Embedded Finance
 - Lançamento de ITP no ECBR 2023 com aquisição do primeiro cliente
- ✓ Cybersecurity
 - Lançamento do produto Threat-X no Internacional

(1) Chargeback (CBK); Aprovação Automática (APA)

Destques financeiros e operacionais

Resultados significantes do **Projeto de Equilíbrio** no **Internacional**



ARR Venda Nova
de **R\$ 49,3 milhões**

EBITDA Recorrente Consolidado ex-PDD pontual positivo e Internacional perto de breakeven



Geração
R\$ 32 milhões
e Caixa Líquido de
R\$ 397,6 milhões



Margem Bruta
de **38,9%**,
melhor nível
desde o **IPO**

Crescimento de 33% q/q e de 10% y/y do **ARR Venda Nova**.



R\$ 0,4 milhão
em **EBITDA**
Recorrente ex-
PDD pontual

Geração de **Caixa Operacional** no 6M23 e posição saudável de Caixa

RESULTADOS 2T23

Alexandre Mafra

CFO

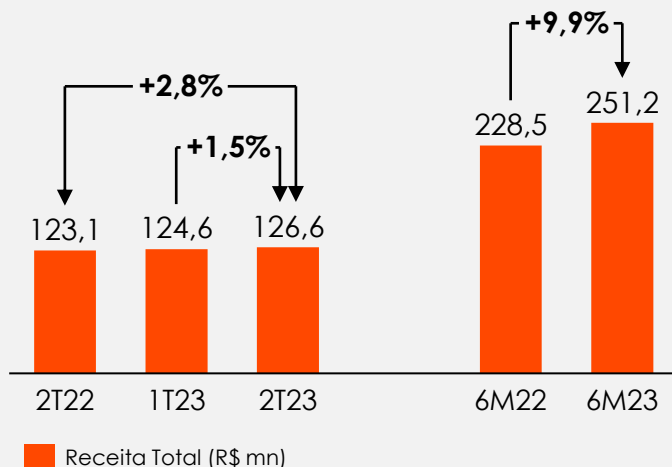


ClearSale

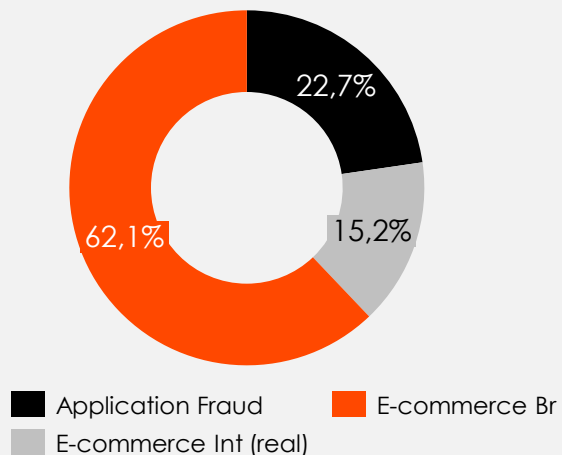
intelligence to move_

RECEITA LÍQUIDA

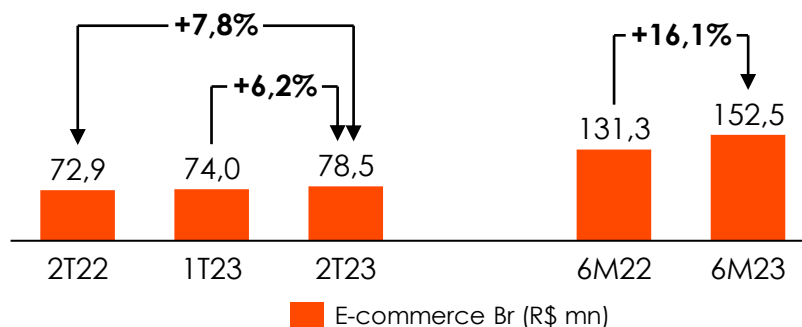
Receita Líquida Total (R\$ mn)



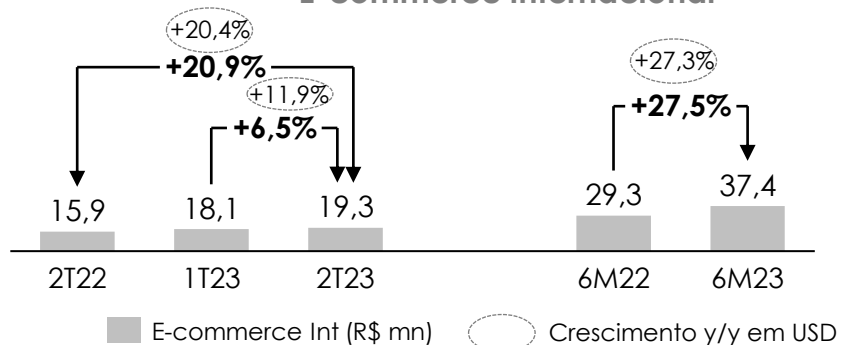
Representatividade – 2T23



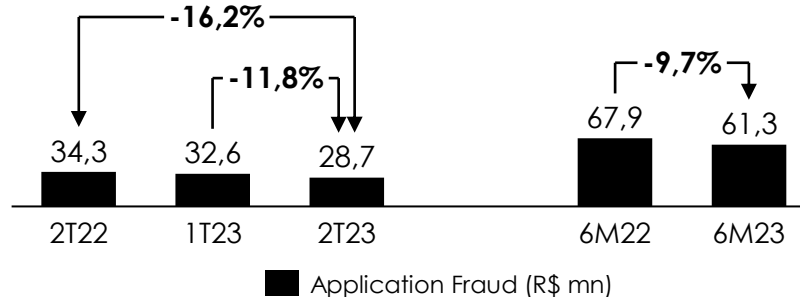
E-commerce Brasil



E-commerce Internacional



Application Fraud

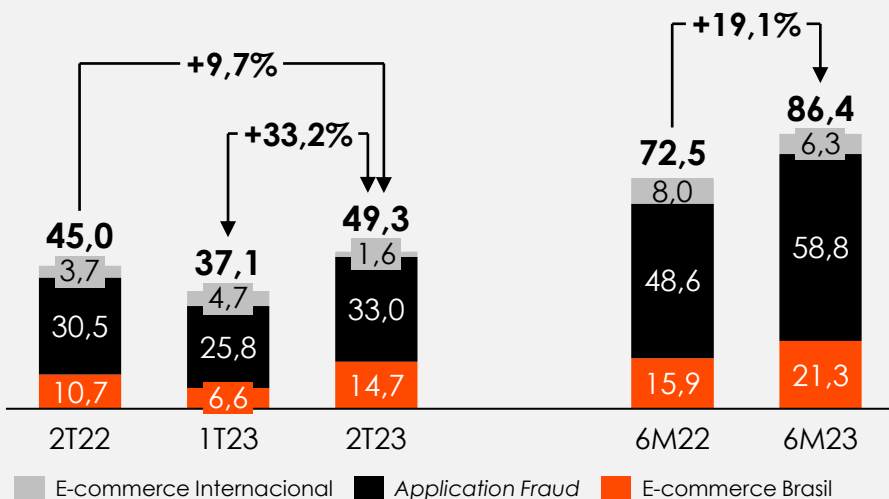


- Adição anual de 433 Clientes
- ARR Venda Nova de R\$14,7 mn (+124,6% q/q e 37,4% y/y)
- Fraude sobre controle

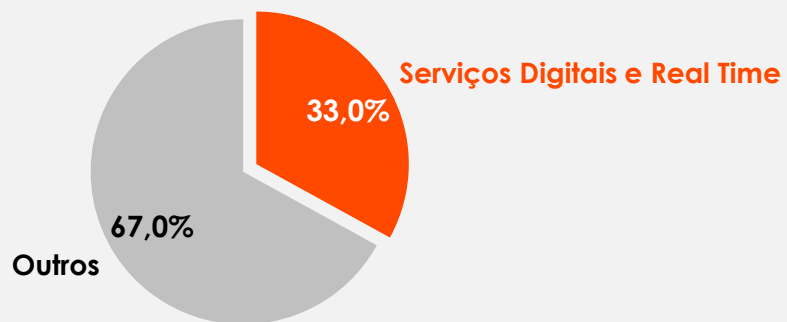
- Manutenção de crescimento resiliente de receita de base

- Base impactada por restrição de crédito
 - ✓ Concentrada em 2 clientes
- Prospecção de novos negócios resiliente
 - ✓ Adição anual de 43 clientes
 - ✓ ARR Venda Nova de R\$ 33 mn (+28,2% q/q e 8,2% y/y)

ARR¹ Venda Nova Total R\$ mn

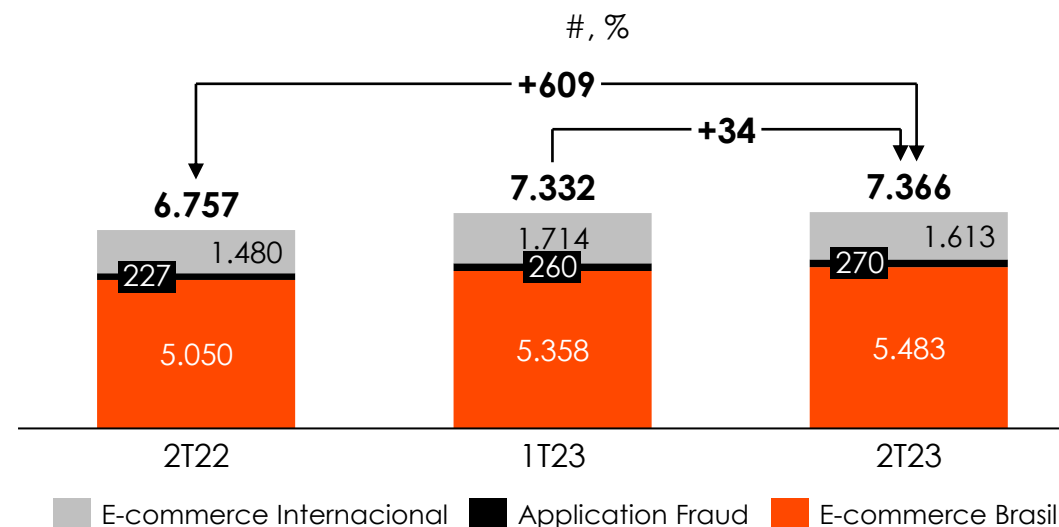


Distribuição ARR Venda Nova E-commerce BR – 6M23

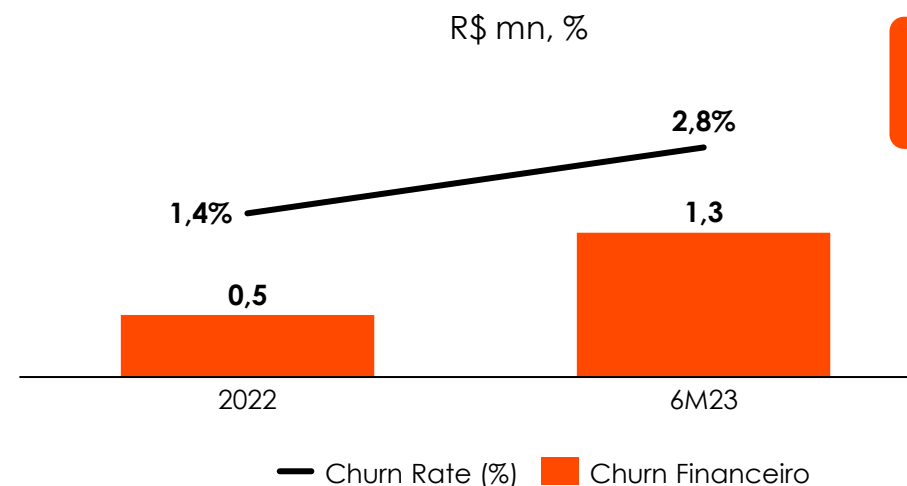


(1) Annually Recurring Revenue ou Receita Recorrente Anual.

Cientes



Churn e Churn Rate Anualizado



Lifetime teórico
36 anos

Custos Recorrentes ex-PLR caem 11% (ou R\$8,6 mn) no ano

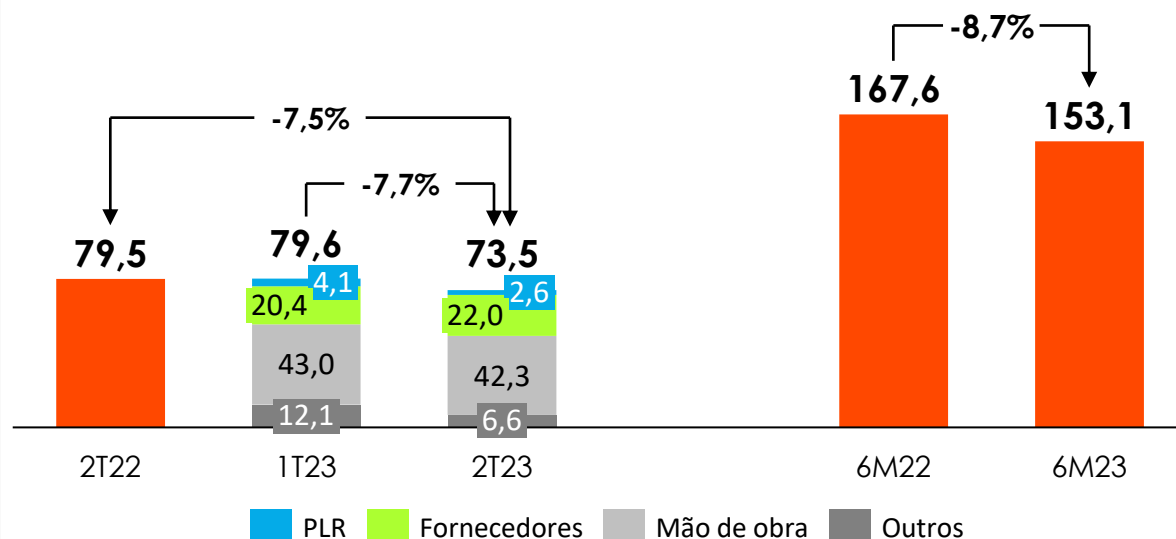
Custos Recorrentes (ex depr.)

R\$ mn; %

Custos recorrentes ex-PLR

79,5 75,5 70,9

167,6 146,4



	2T23 vs 2T22		6M23 vs 6M22	
	Abs. (R\$mn)	%	Abs. (R\$mn)	%
Receita Líq.	+3,5	+2,8%	+22,7	+9,9%
Custos Totais	-6,0	-7,5%	-14,5	-8,7%
Custos ex-PLR	-8,6	-10,8%	-21,2	-12,6%
PLR	+2,6	n/a	+6,7	n/a
Fornecedores	-3,4	-13,4%	-8,2	-16,1%
Mão de Obra	-2,6	-5,7%	-13,6	-13,7%
Outros	-2,6	-28,1%	+0,5	+3,0%

Excluindo reclassificação contábil

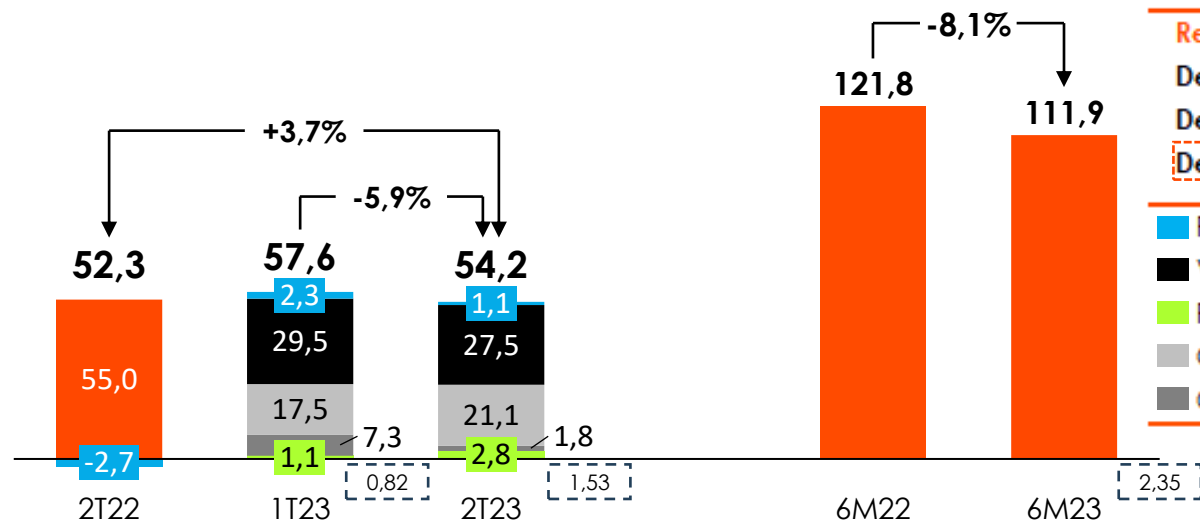
Despesas Recorrentes ex-PDD pontual de RJ e PLR caem 6,1% (ou R\$3,4 mn) no ano

Despesas Recorrentes (ex depr.)

R\$ mn; %

Despesas recorrentes ex-PLR e PDD pontual

55,0 54,5 51,6 121,8 106,2



■ PLR ■ Despesas Gerais e Administrativas ■ PDD não pontual
■ Despesas com Vendas ■ Outras Receitas e Despesas PDD pontual

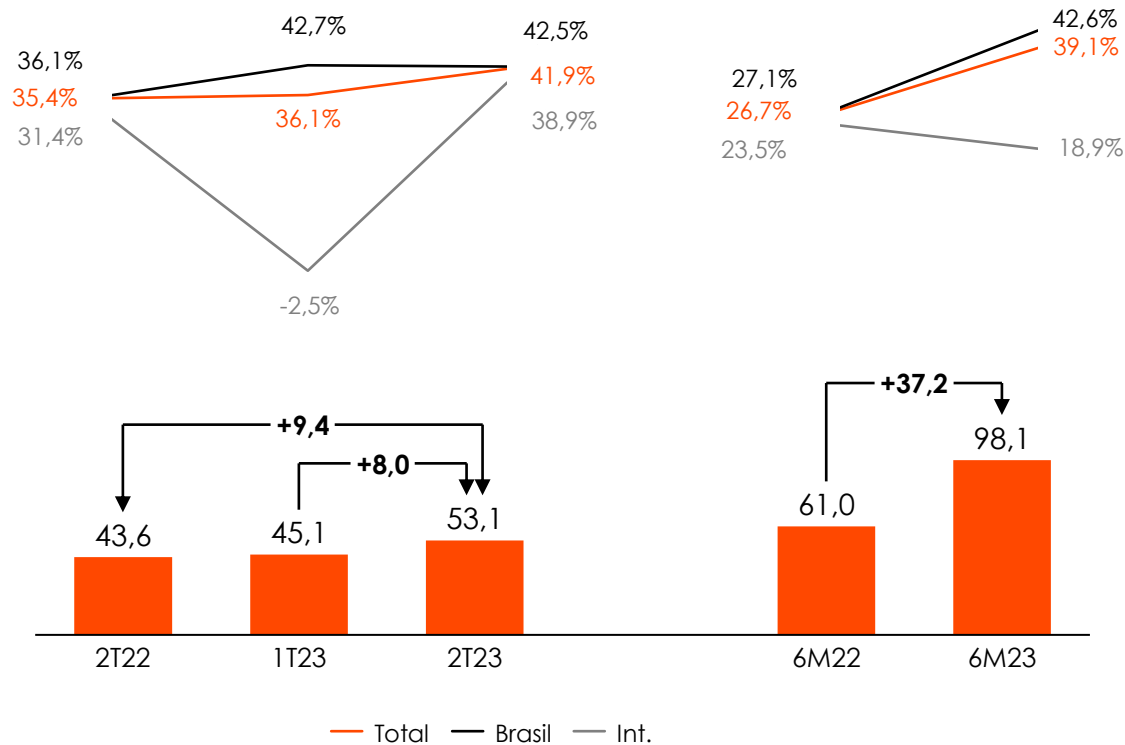
	2T23 vs 2T22		6M23 vs 6M22	
	Abs. (R\$mn)	%	Abs. (R\$mn)	%
Receita Líq.	+3,5	+2,8%	+22,7	+9,9%
Despesas Totais	+1,9	+3,7%	-7,2	-6,1%
Despesas ex-PDD pontual	+0,4	+0,8%	-9,6	-8,0%
Despesas ex-PDD pontual e PLR	-3,4	-6,1%	-15,6	-12,8%
PLR	+3,8	n/a	+6,0	n/a
Vendas	-0,0	-0,0%	-1,2	-2,0%
PDD	+2,3	n/a	+3,5	n/a
Gerais e Adm.	-5,4	-20,3%	-15,8	-29,0%
Outras	+1,3	+3,5%	+0,2	+5,7%

Excluindo reclassificação contábil

Melhora trimestral no EBITDA Recorrente, refletindo Projeto de Equilíbrio no mercado internacional

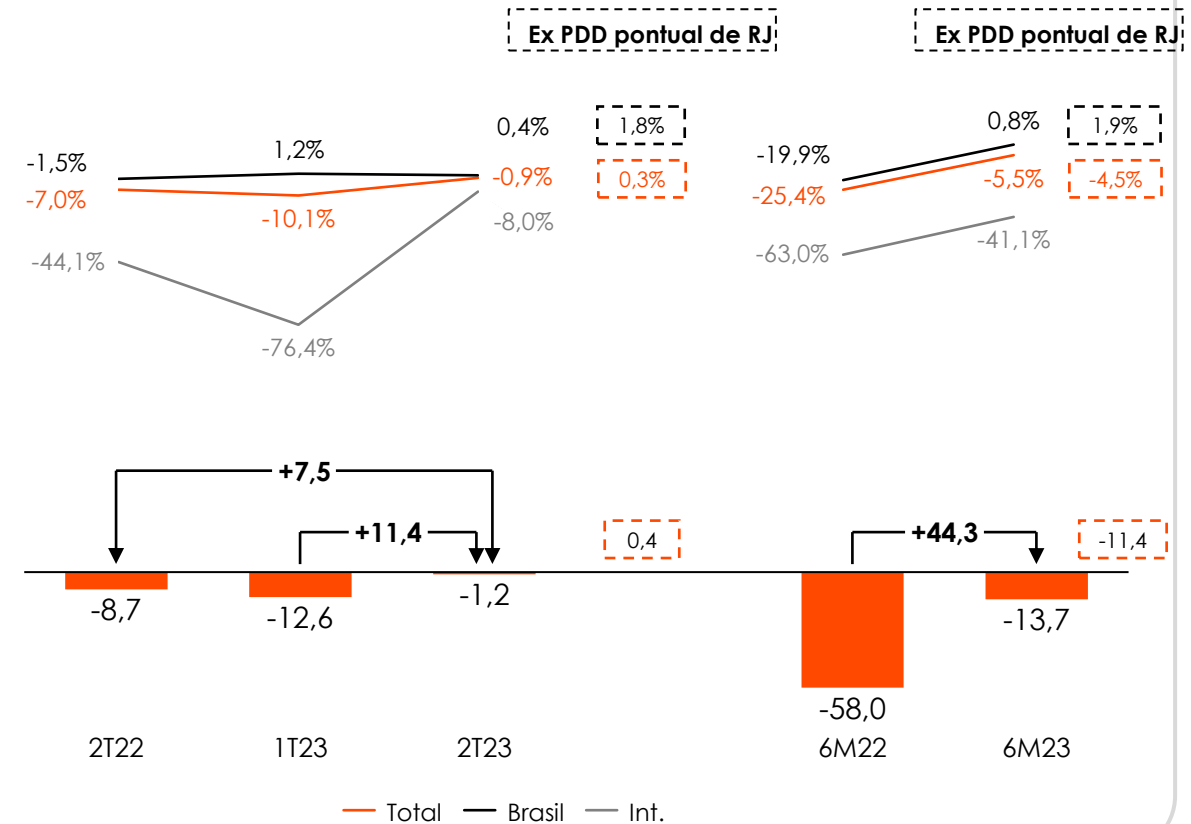
Lucro Bruto e Margem Bruta Recorrentes¹

R\$ mn; %



EBITDA Recorrente e Margem EBITDA Recorrente²

R\$ mn; %



(1) Ajustes de: Rescisões (2022 e 2023), sem depreciação (2022 e 2023); (2) Ajustes de Rescisões (2022 e 2023), Aquisição Patente Internacional (2022), Ajuste ISS (2022), Devolução do prédio (2022), Incentivo de Longo Prazo (2022 e 2023) e Baixa de imobilizados (2023)

Geração de caixa operacional de R\$ 32 milhões no ano

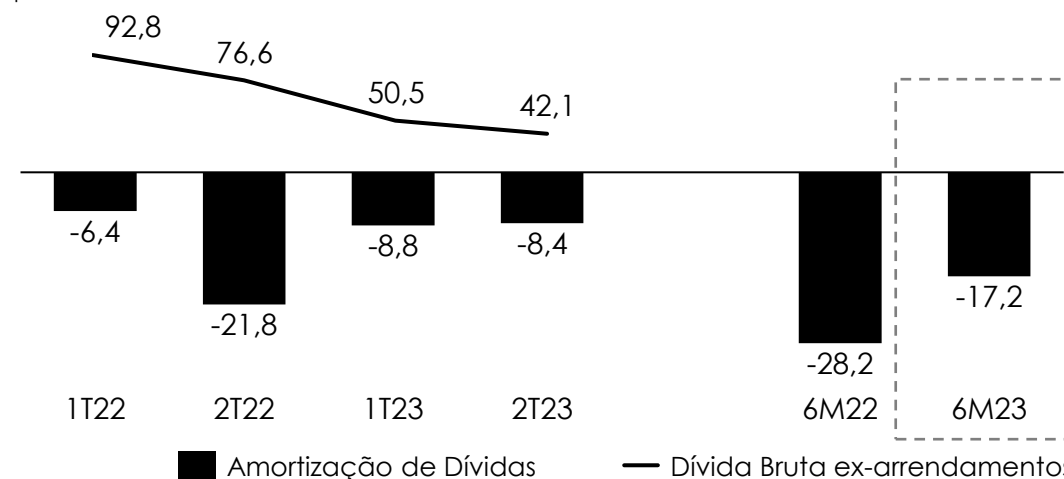
Fluxo de Caixa Operacional

R\$ mn



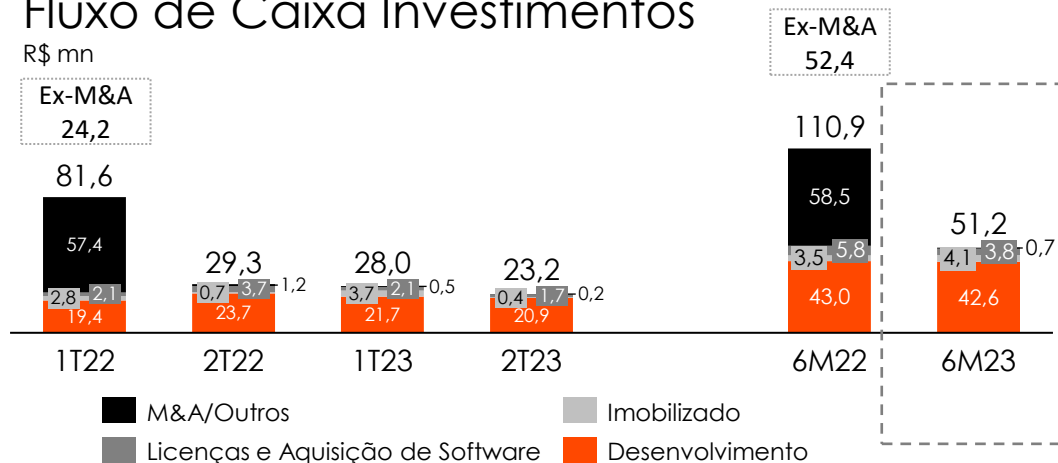
Fluxo de Caixa de Financiamento

R\$ mn



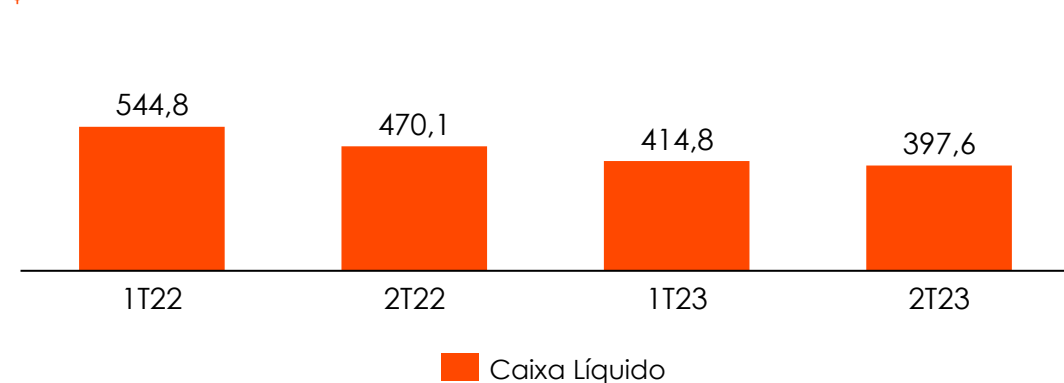
Fluxo de Caixa Investimentos

R\$ mn



Caixa Líquido

R\$ mn



MENSAGEM FINAL

Eduardo Mônaco
CEO



ClearSale

intelligence to move_



EBITDA recorrente consolidado Ex-PDD pontual positivo



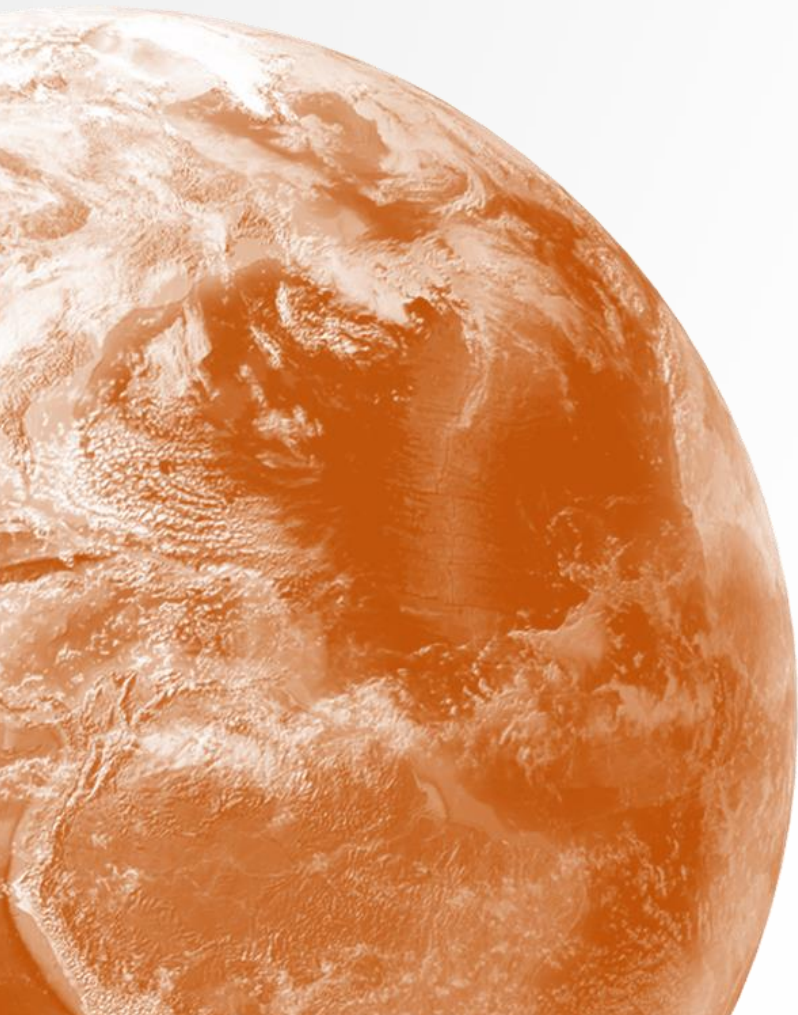
Resultados significativos do Projeto de Equilíbrio no Internacional com EBITDA perto de breakeven



***Application Fraud*: base x prospecção de novos negócios**
E-commerce BR: componentização e GTM rentável



Geração de caixa Operacional de R\$ 32 mn no 6M23





ClearSale

intelligence to move_

Q&A