

Apresentação da Combinação de Negócios com a Serasa Experian

Dez-2024



Esta apresentação contém informações resumidas e que comportam certo grau de risco e incerteza, sendo que os cenários aqui previstos poderão não se materializar ou poderão ser impactados por outros fatores fora do controle da Companhia.

Embora se acredite que a combinação de negócios com a Serasa Experian seja uma oportunidade estratégica para a companhia e seus acionistas, a implementação da operação não garante, em nenhum caso, o sucesso da operação, a criação de valor ou resultados financeiros positivos, tanto para a Companhia como para seus acionistas, independentemente da opção que venha a ser por eles escolhida em caso de implementação da operação.

Assim, nenhum dos representantes, assessores da Companhia ou partes a eles relacionadas terá qualquer responsabilidade pelo resultado do uso das informações aqui contidas.

A implementação da combinação de negócios está sujeita a determinadas condições suspensivas, incluindo, sem limitação, a aprovação do Protocolo e Justificação e da Incorporação de Ações pelas assembleias gerais da ClearSale e da Serasa Experian, bem como ao cumprimento (ou renúncia, conforme aplicável) de outras condições precedentes usuais para este tipo de operação, conforme descritas no Protocolo e Justificação. Não há garantia de que todas as condições suspensivas serão cumpridas ou de que a operação será efetivamente implementada.

As datas contidas nesta apresentação, incluindo aquelas relacionadas ao fechamento da operação e aprovações das assembleias gerais, são apenas estimativas e estão sujeitas a alterações. A implementação da operação poderá ocorrer em data diferente da prevista a depender do momento em que as aprovações societárias forem obtidas (se o caso), as condições precedentes remanescentes sejam satisfeitas (ou renunciadas, conforme aplicável) e as demais providências necessárias nos termos do acordo de combinação sejam concluídas.

1	SUMÁRIO EXECUTIVO	4
2	VISÃO GERAL DA CLEARSALE, SERASA EXPERIAN E EXPERIAN	5
3	MÉRITOS DA COMBINAÇÃO	9
4	VISÃO GERAL DA TRANSAÇÃO	14
5	AGENDA DA AGE DA CLEARSALE	19
6	CONSIDERAÇÕES FINAIS	22

SUMÁRIO EXECUTIVO

EXPERIAN ("EXPN" OU "EXPERIAN"), POR MEIO DE SUA SUBSIDIÁRIA BRASILEIRA, SERASA S.A. ("SERASA EXPERIAN"), NEGOCIOU COM A CLEARSale S.A. ("CLEARSale" OU "COMPANHIA") UMA COMBINAÇÃO DE NEGÓCIOS, AVALIANDO SUAS AÇÕES AO PREÇO-BASE DE R\$10,56 POR AÇÃO ("TRANSAÇÃO")

❑ A combinação entre ClearSale e Experian consolidará a liderança no mercado de prevenção a fraudes e identidade digital, além de apoiar o novo ciclo de crescimento da Companhia

- 1 Acesso a uma das mais proeminentes plataformas globais (Experian) e locais (Serasa Experian) com escala, tecnologia, know-how e portfólio diversificado de soluções
- 2 A fusão entre a ClearSale e a Serasa Experian criará novas propostas de valor para o segmento de Identidade e Fraude da Experian ("IDF")
- 3 Aceleração das vendas de produtos da ClearSale e criação de novos produtos
- 4 Solução transacional de e-commerce da ClearSale complementar o portfólio de IDF da Serasa Experian

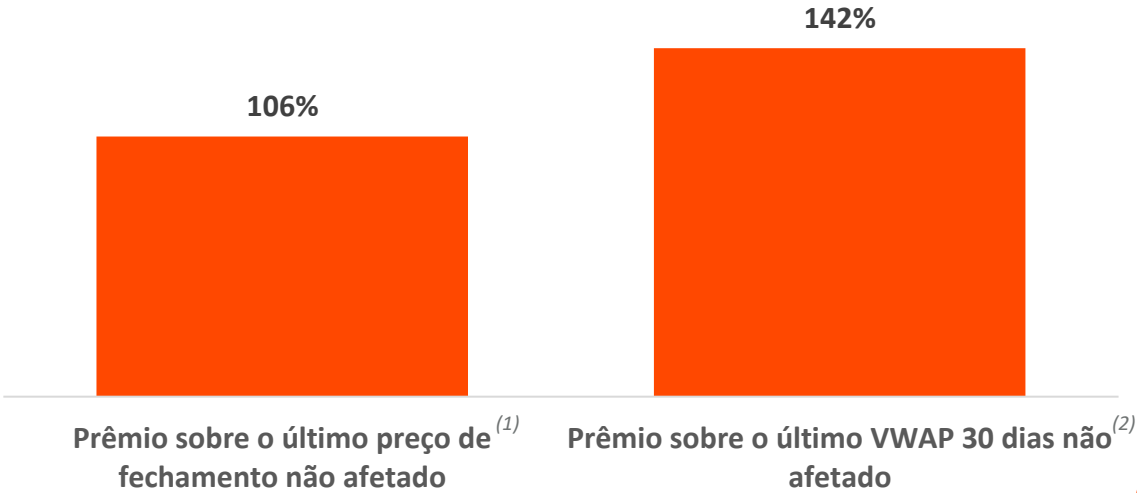
❑ A Transação oferece um valuation atrativo para todos os acionistas da ClearSale

- 1 Oferta equivalente a 142% do último VWAP⁽³⁾ 30 dias não afetado
- 2 Oportunidade de participar do portfólio diversificado global de alto crescimento da Experian

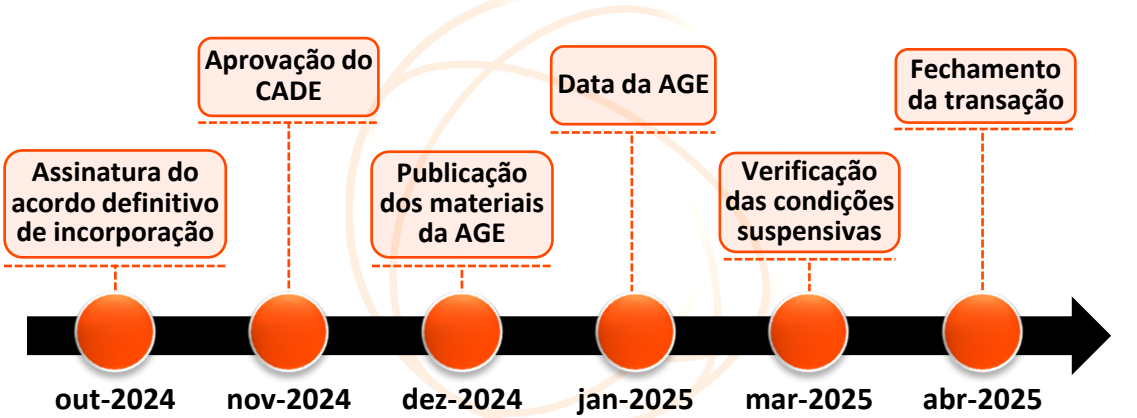
Nota: (1) Prêmio calculado sobre o preço da ação da ClearSale em 04 de abril de 2024, último dia antes do fato relevante em que a Companhia divulgou estar frequentemente avaliando oportunidades, incluindo com a Serasa. (2) Prêmio calculado sobre o preço da ação da ClearSale em relação ao VWAP 30 dias em 04 de abril de 2024, o último dia antes do fato relevante em que a Companhia divulgou estar frequentemente avaliando oportunidades, incluindo com a Serasa; (3) Preço médio ponderado pelo volume.

Upside substancial para todos os acionistas da ClearSale

PRÊMIO DA OFERTA (%)



CRONOGRAMA ESTIMADO



VISÃO GERAL DA CLEARSALE, SERASA EXPERIAN E EXPERIAN

VISÃO GERAL DA CLEARSALE



PRINCIPAIS DESTAQUES

- ClearSale é uma autoridade em **soluções antifraude e de pontuação de crédito**, com +20 anos de track-record atendendo diversos segmentos como e-commerce, mercado financeiro, venda direta, telecomunicações e seguros
- Pioneira no mapeamento do comportamento do consumidor digital no Brasil, desenvolvendo **soluções sob medida e baseadas em dados** de acordo com as necessidades dos clientes
- Analisa transações em mais de **170 países**, utilizando-se do know-how de comportamento de compra dos consumidores em todo o mundo

PORTFÓLIO



E-Commerce

- Transações antifraude de CNP e PIX
- Verificar a autenticidade das transações de e-commerce



App Fraud

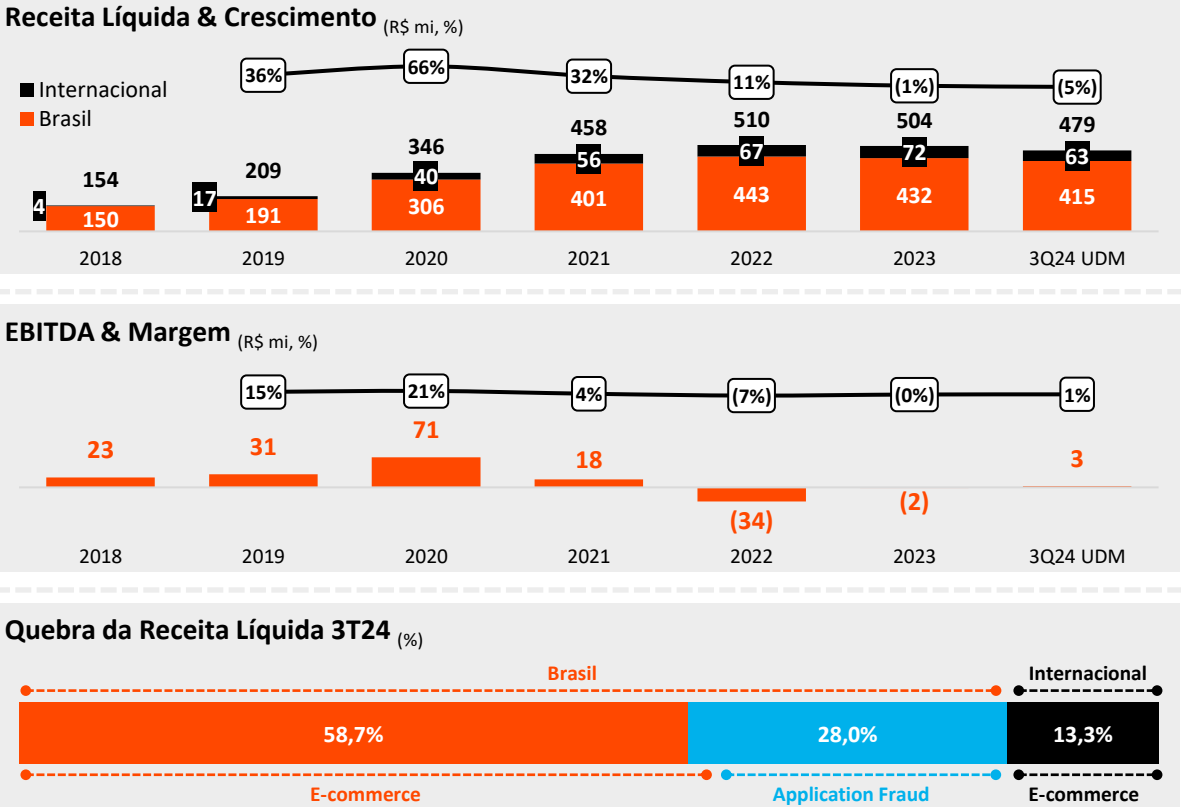
- Validação de informações para pessoas físicas ou jurídicas e outras validações de dados
- Identificar e validar o registro de identidade do consumidor em determinados tipos de serviços online
- Identificar a qualidade de crédito dos consumidores que desejam obter financiamento de uma instituição financeira



Novos Negócios

- Proteção contínua contra ameaças cibernéticas, como phishing, redes sociais falsas, vazamentos de dados, produtos falsificados e outros tipos de golpes

DESEMPENHO FINANCEIRO RECENTE



DADOS DE DATA LAKE / OPERACIONAIS VOLUMOSOS

+100 mil
Clientes

+150 mi
Transações analisadas p/ mês

+170 mi
NIFs⁽¹⁾

+150 mi
Cartões de crédito ativos

+180 mi
Telefones

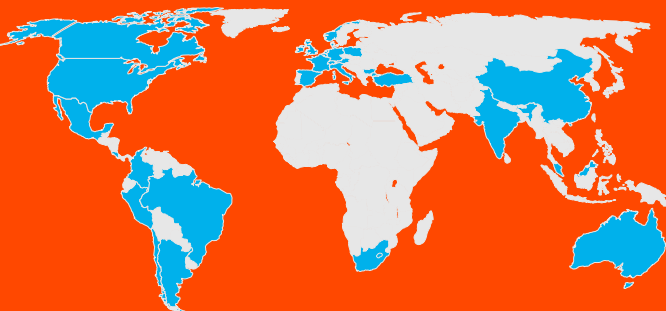
Fonte: Documentos da ClearSale.
Nota: (1) Números de Identificação Fiscal.

EXPERIAN PLC: UMA EMPRESA GLOBAL DE DADOS E TECNOLOGIA



PRINCIPAIS DESTAQUES

- A Experian é uma empresa global de dados e tecnologia que oferece soluções inovadoras para empoderar consumidores e empresas
- Fornece serviços a clientes em quatro segmentos operacionais geográficos em 32 países



PORTFÓLIO

B2B

Dados

- Constrói e gerencia um amplo ecossistema de big data
- Principais bases de dados incluem registros de histórico de crédito de consumidores e empresas, veículos dos EUA, marketing do consumidor, atividade online, bases de dados nacionais de fraude e outros

Tomada de decisão

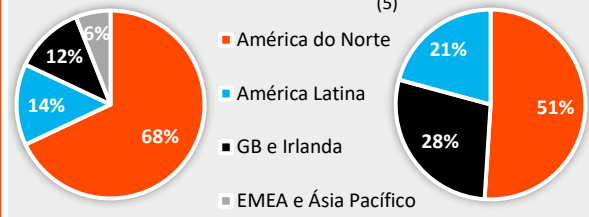
- Combinação de base de dados próprias e de terceiros, com inteligência analítica, análise preditiva e plataformas tecnológicas sofisticadas para a tomada de decisão
- Foca em áreas como risco de crédito, prevenção de fraudes, gerenciamento de identidade e atendimento ao cliente

Serviços ao Consumidor

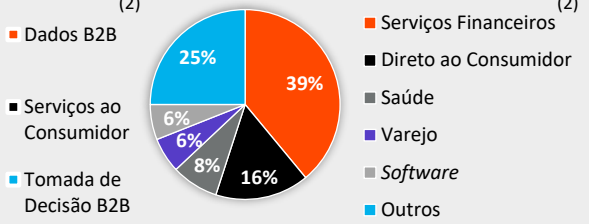
- Fornece serviços de educação de crédito, monitoramento de identidade e prevenção de fraudes diretamente aos consumidores
- Acesso gratuito ao relatório e pontuação de crédito pessoal e outras ferramentas educacionais online úteis
- Permite que as pessoas contribuam com seus próprios dados para seus arquivos, para ajudá-las a melhorar sua pontuação de crédito
- Ajuda as pessoas a economizar dinheiro por meio de mercados onde podem acessar crédito, empréstimos pessoais, hipotecas, seguros automotivos e outras ofertas altamente personalizadas para elas

EXCELENTE DESEMPENHO FINANCEIRO

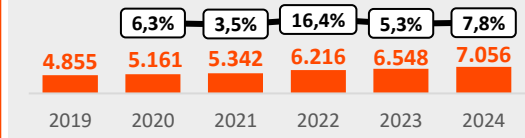
Quebra da Receita (%)



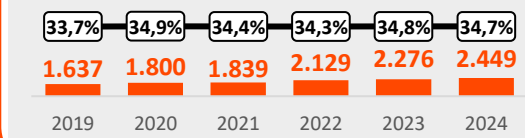
(2)



Receita de Atividades Continuadas & Crescimento⁽¹⁾ (US\$ mi, %)



Benchmark EBITDA & Margem^(1,4) (US\$ mi, %)



Uma das Maiores Empresas de Dados e Analytics do Mundo

	Market Cap (US\$ mi)	Receita AF23 (US\$ mi)	EBITDA AF23 (US\$ mi)
experian ^(1,3,4)	40.580	6.548	2.276
EQUIFAX ⁽⁶⁾	32.424	5.265	1.694
FICO ⁽⁷⁾	52.161	1.514	781
TransUnion ⁽⁶⁾	18.806	3.831	1.344

FORTE CRESCIMENTO INORGÂNICO AO LONGO DOS ANOS



Fonte: Documentos da Experian e FactSet em 20 de dezembro de 2024.
Nota: (1) O ano fiscal da companhia é de 1 de Abril a 31 de Março; (2) Considera dados do AF24; (3) Receita de atividades continuadas; (4) Valores de benchmark baseados em parâmetros não GAAP; (5) Considera dados do 1S AF25; (6) Exercício findo em Dezembro de 2023; (7) Exercício findo em Setembro de 2023.

SERASA EXPERIAN: UMA DAS MAIORES EMPRESAS DE DADOS E TECNOLOGIA DO BRASIL



PRINCIPAIS DESTAQUES

Serasa é uma das maiores empresas de datatech do Brasil, oferecendo um portfólio abrangente de soluções de inteligência analítica

A empresa foi adquirida em 2007, consolidando a posição de liderança global da Experian

Nos últimos anos, a Serasa Experian acelerou sua estratégia de M&A no Brasil

PORTFÓLIO

Autenticação e prevenção de fraude

Consulta e concessão de crédito

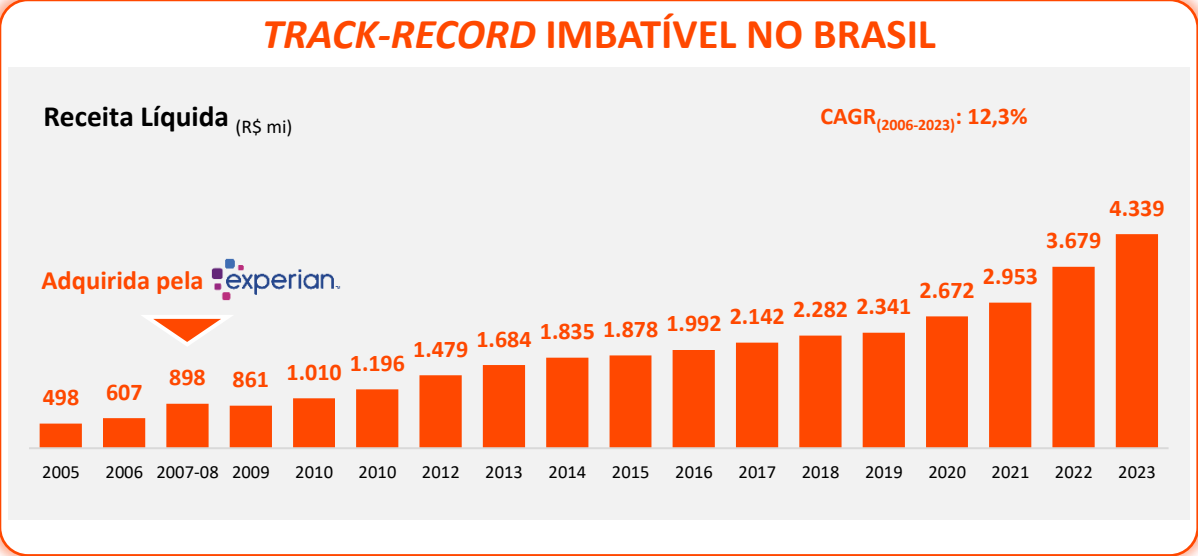
Cobrança e recuperação de dívidas

Gestão de clientes e portfólio

Plataformas de apoio à decisão e ferramentas de modelagem

Análise de risco de crédito e socioambiental no agronegócio

Análise de mercado e segmentação de clientes

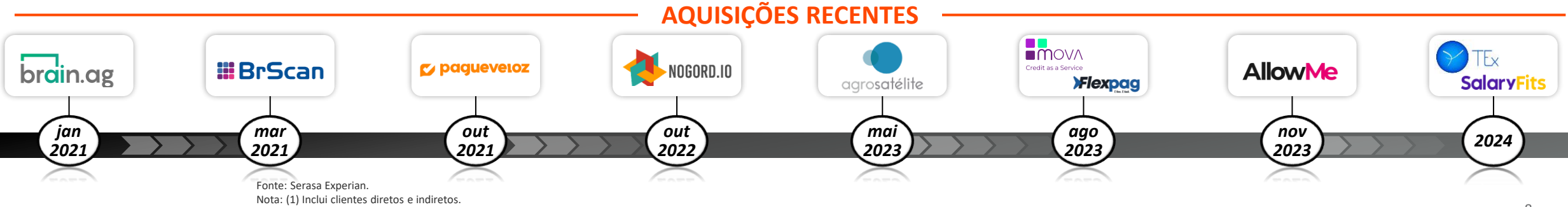


DESTAQUES OPERACIONAIS

500 mil⁽¹⁾
Clientes Empresariais

+90 mi
Consumidores Registrados

6 mi
Consultas Diárias



MÉRITOS DA COMBINAÇÃO

RACIONAL ESTRATÉGICO DA TRANSAÇÃO



SERASA EXPERIAN É A LÍDER EM FORNECIMENTO DE SERVIÇOS ANALÍTICOS

- A Serasa Experian é uma das maiores datatechs do Brasil, entregando soluções de inteligência analítica para empresas e pessoas físicas
- Atualmente, instituições financeiras compõem a maior parcela dos clientes da companhia

Principais Clientes



Experian está pronta para receber a ClearSale em seu ecossistema, apoiando o negócio em sua nova fase de crescimento



EXPANSÃO PARA O SETOR DE ECOMMERCE BRASILEIRO

- ClearSale atende os principais varejistas do Brasil, com uma relação comercial baseada na confiança e transparência



Principais Clientes

CLEARSALE OFERECE SOLUÇÕES E EXPERTISE COMPLEMENTARES

- Notadamente no segmento de crédito, a combinação permitirá o aprimoramento das ferramentas de gerenciamento de risco de crédito fornecidas pela Experian, permitindo uma facilitação e barateamento do crédito no Brasil, beneficiando milhões de brasileiros atualmente colocados à margem do sistema financeiro



+150mi

Transações analisadas por mês

+170mi

NIFs⁽¹⁾

+150mi

Cartões de crédito ativos



500 mil⁽²⁾

Clientes Empresariais

+90 mi

Consumidores Registrados

6 mi

Consultas Diárias

POTENCIAL DE DESENVOLVER NOVOS PRODUTOS

- A sobreposição entre equipes com competências complementares num ambiente de inovação tem um enorme potencial para o desenvolvimento de novos produtos e a melhoria da oferta existente, criando valor para todos os *stakeholders*
- A associação com a Experian permitiria à ClearSale acelerar o desenvolvimento de várias iniciativas e novos produtos atualmente em andamento na empresa por meio do acesso a novos recursos e uma infraestrutura internacional



Apostas



Agronegócio



Imóveis



Saúde



Seguro



Mobilidade

Fonte: Documentos das companhias.

Nota: (1) Números de Identificação Fiscal; (2) Inclui clientes diretos e indiretos.

UMA TRANSAÇÃO VANTAJOSA PARA A EXPERIAN/SERASA EXPERIAN E A CLEARSale



Uma combinação entre Experian/Serasa e ClearSale beneficia todos os *stakeholders*

Recebem um prêmio substancial, liquidez imediata e potencial de *upside* futuro

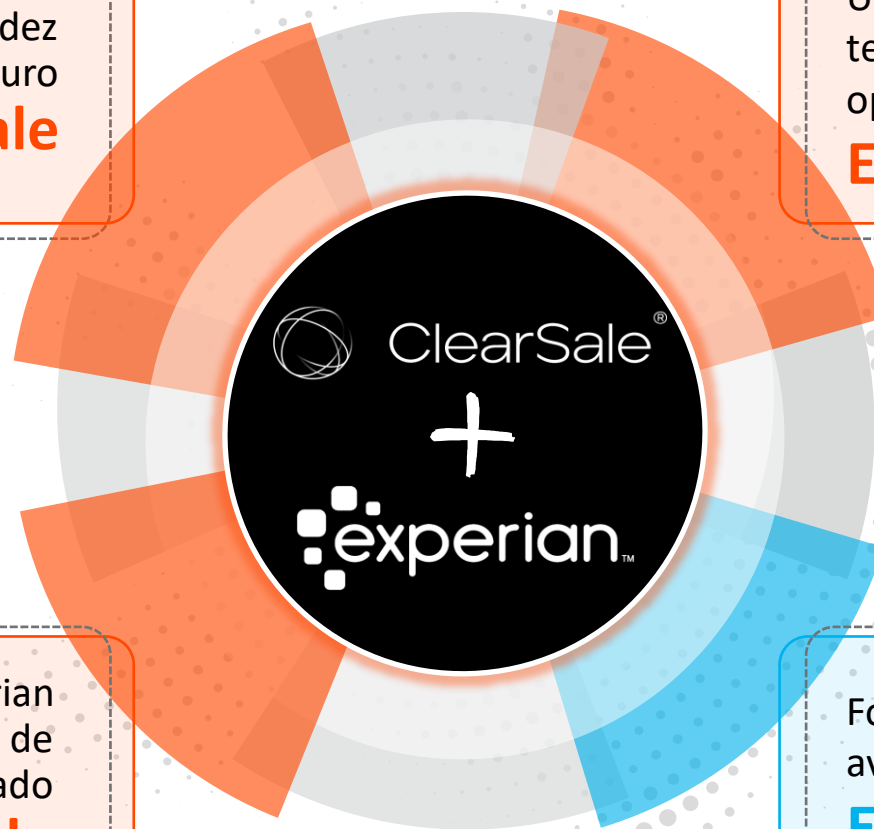
Acionistas da ClearSale

União com uma companhia global de tecnologia de dados, aproveitando oportunidades de progressão na carreira

Empregados da ClearSale

Aproveitam os recursos globais da Experian para acessar novos produtos e serviços de alto valor agregado

Clientes da ClearSale



Fortalece a posição competitiva da ClearSale e avança a estratégia da Experian

Experian/Serasa & ClearSale

TERMOS DA TRANSAÇÃO



Racional da Estrutura

- A transação deverá ser aprovada pelos acionistas na respectiva assembleia extraordinária
- Uma estrutura abrangente que oferece opções para diferentes tipos de acionistas: liquidez imediata, oportunidade de participar no potencial de valorização futura por meio dos Brazilian Depositary Receipts (“BDRs”) da Experian ou uma combinação de ambos

Preço & Consideração⁽²⁾

- Os acionistas da ClearSale receberão uma consideração equivalente a um preço-base de R\$10,56 por ação, sujeito a ajustes conforme o protocolo de incorporação. Cada ação da ClearSale será trocada por uma Ação Preferencial Resgatável emitida pela Serasa Experian, de acordo com a opção escolhida pelo acionista:
 - i. **Opção 1:** Cada Ação Preferencial Resgatável Classe A da Serasa Experian receberá um pagamento em caixa de R\$10,56 por ação, acrescido do ajuste do caixa líquido por ação⁽¹⁾
 - ii. **Opção 2:** A Ação Preferencial Resgatável Classe B da Serasa Experian será resgatada em BDRs da Experian equivalentes ao valor de R\$10,56 por ação, acrescido do ajuste do caixa líquido por ação⁽¹⁾
 - O número de Ações Preferenciais Resgatáveis Classe B da Serasa Experian disponível será limitado a 18.792.606, subtraído de 5% do número de Ações Classe C da Serasa Experian na Opção 3
 - iii. **Opção 3:** A Ação Preferencial Resgatável Classe C da Serasa Experian receberá um pagamento em caixa de R\$10,03 por ação, acrescido do ajuste do caixa líquido por ação⁽¹⁾ e um valor equivalente a R\$0,53 por ação em BDRs da Experian, além de um valor retido pago em caixa de R\$1,25 por ação, pago após o quinto aniversário do fechamento da Transação, sujeito a determinadas obrigações estabelecidas no acordo definitivo de incorporação (“Valor Retido”). O Valor Retido será ajustado pela taxa CDI aplicável para o período entre a data de fechamento da Transação e a data de seu efetivo pagamento

Aprovação de Acionistas e Condições Suspensivas

- O fechamento da Transação está sujeito a:
 - i. Aprovação da maioria dos acionistas para a incorporação de ações e da maioria do *Free Float* para a aprovação da não listagem da Serasa no Novo Mercado
 - ii. Verificação de outras condições suspensivas usuais listadas no acordo definitivo de incorporação

Nota: (1) “Ajuste do Caixa Líquido” consiste, em linhas gerais, em eventual aumento ou diminuição do valor por ação, a depender de variação do caixa líquido da Companhia em determinado período e em relação à determinada métrica pré-estabelecida no Acordo e no Protocolo e Justificação. O Ajuste do Caixa Líquido será determinado a partir da data em que as Condições Suspensivas forem verificadas ou, conforme aplicável, renunciadas, e a data de término do prazo para exercício do direito de retirada decorrente da Incorporação de Ações. Será determinado, portanto, antes do Fechamento da Operação, de forma que, quando do Resgate de Ações, o Ajuste do Caixa Líquido já será conhecido e terá sido aplicado à parte do Valor do Resgate que esteja sujeita a tal ajuste; (2) Caso a Transação não seja concluída em razão de determinados atos ou omissões dolosos por (i) Serasa Experian ou Experian; (ii) os Acionistas Controladores da Companhia; ou (iii) a Companhia, a parte infratora pagará à outra parte multa não compensatória no valor de R\$100 milhões (c.4,8% do volume da Transação).

SÓLIDA PROPOSTA DE VALOR PARA OS ACIONISTAS DA CLEARSale



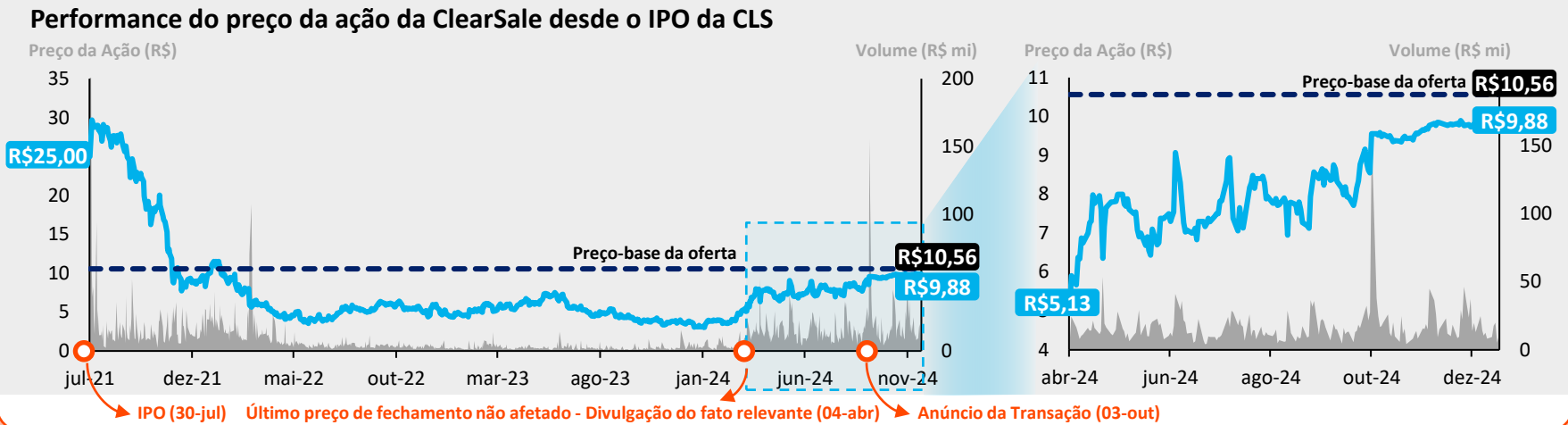
VALUATION PROPOSTO É ATRATIVO PARA OS ACIONISTAS DA CLEARSale

- Os acionistas da ClearSale receberão um preço-base de R\$10,56 por ação, o que representa 142% do VWAP 30 dias em 04 de abril
- Antes da divulgação do fato relevante em que a Companhia divulgou estar frequentemente avaliando oportunidades, incluindo com a Serasa, as ações da ClearSale eram negociadas a baixa liquidez de 1,3 mi ADTV 30D e 1,2 mi ADTV 60D

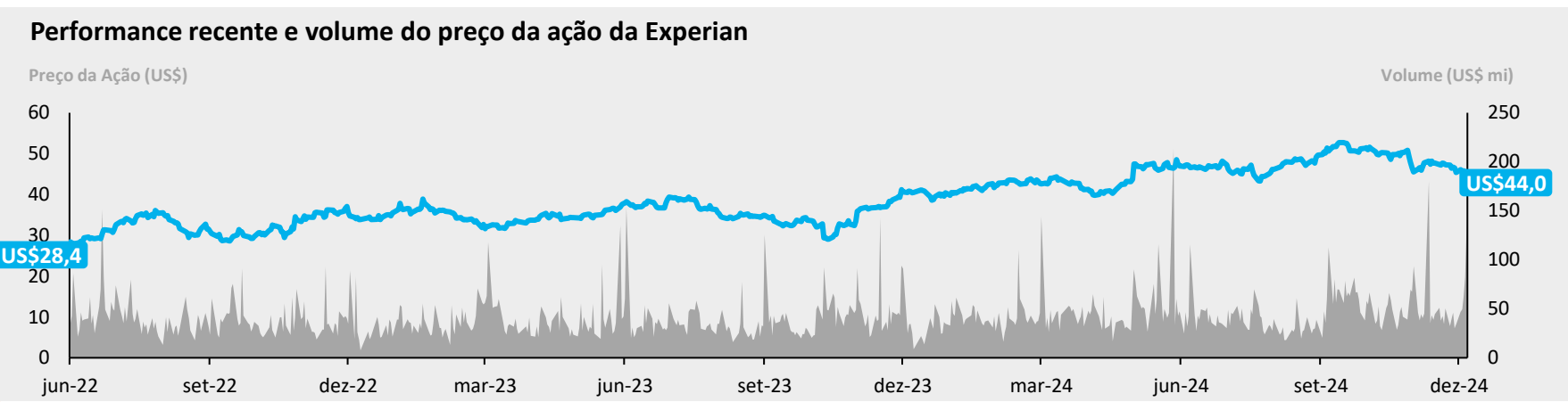
“Experian compra ClearSale por R\$2.065 mi. ClearSale é visto como um *business* altamente complementar ao da Experian, um gigante global de gestão de informações”
Brazil Journal

“Com o negócio a Experian vai ampliar seu alcance no país, onde gerencia mais de 6,5 milhões de consultas diárias sobre empresas e consumidores e protege mais de 2,2 bilhões de transações comerciais todos os anos”
Infomoney

PRÊMIO SUBSTANCIAL SOBRE O PREÇO DE NEGOCIAÇÃO



OPORTUNIDADE ÚNICA DE PARTICIPAR DO PORTFÓLIO GLOBAL DA EXPERIAN E SEU CRESCIMENTO



VISÃO GERAL DA TRANSAÇÃO

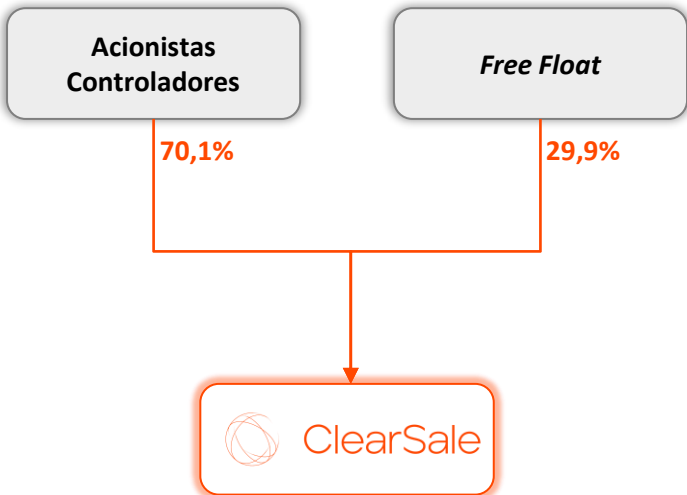
ESTRUTURA DA TRANSAÇÃO PROPOSTA

1

ESTRUTURA ATUAL

Considerações

- A estrutura da transação inclui a combinação da ClearSale com a subsidiária brasileira da Experian, a Serasa Experian, tornando-se posteriormente uma empresa privada

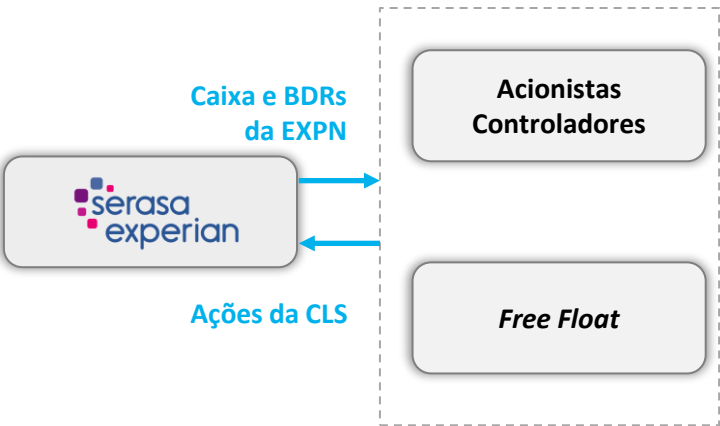


2

COMBINAÇÃO DA CLEARSALE COM A SERASA EXPERIAN

Considerações

- Os acionistas da ClearSale receberão ações preferenciais obrigatoriamente resgatáveis (“APR”) emitidas pela Serasa Experian em troca de todas as ações da ClearSale
- A APR será resgatada por uma combinação de (i) caixa, (ii) BDRs da Experian ou (iii) caixa + BDRs da Experian

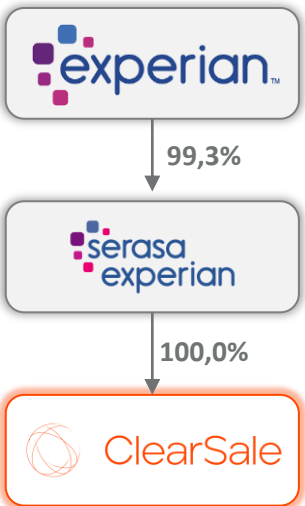


3

ESTRUTURA FINAL

Considerações

- ClearSale se tornará uma subsidiária privada integral da Serasa Experian e controlada indiretamente pela Experian



PROCESSO DE APROVAÇÃO DO CONSELHO DA CLEARSALE E SEU RACIONAL



Os administradores da Companhia foram assessorados por especialistas jurídicos e financeiros e negociaram a estrutura e os termos e condições da Transação no melhor interesse da Companhia e de seus acionistas. A assinatura do acordo de combinação de negócios foi aprovada em outubro de 2024

O conselho de administração da Companhia aprovou a celebração do acordo de combinação de negócios por decisão unânime

- A combinação de negócios oferece à ClearSale acesso à plataforma global da Experian, o que pode aumentar as vendas dos produtos da ClearSale e acelerar sua expansão. Os administradores também esperam que a fusão incentive o desenvolvimento de novas soluções e aumente sua lucratividade por meio de sólidas sinergias entre os dois negócios
- A Transação permite que os acionistas da ClearSale tenham liquidez imediata, representando um preço equivalente a **106%** do preço de fechamento das ações da ClearSale em 4 de abril de 2024 e **142%** do VWAP 30 dias (em 4 de abril)

VISÃO GERAL DA RECOMENDAÇÃO DO CONSELHO DA CLEARSale



O Conselho de Administração da ClearSale recomendou que os acionistas aprovassem a incorporação de ações pela Serasa Experian, com a ClearSale tornando-se uma subsidiária integral da Serasa Experian na Transação, e, conseqüentemente, saindo do segmento de listagem do Novo Mercado da B3

PROPOSTA DO CONSELHO

1 Conselho da ClearSale aprovou a assinatura do Protocolo de Incorporação

2 Visão geral da proposta do conselho da ClearSale

- ✓ Aprovação do Protocolo de Incorporação, que estabelece todos os termos e condições para a implementação da Transação
- ✓ Aprovação da incorporação de ações pela Serasa Experian e, por conseguinte, a saída da ClearSale do segmento especial de listagem do Novo Mercado, bem como a dispensa da obrigação da Serasa Experian de listar suas ações no segmento do Novo Mercado da B3, conforme as leis aplicáveis

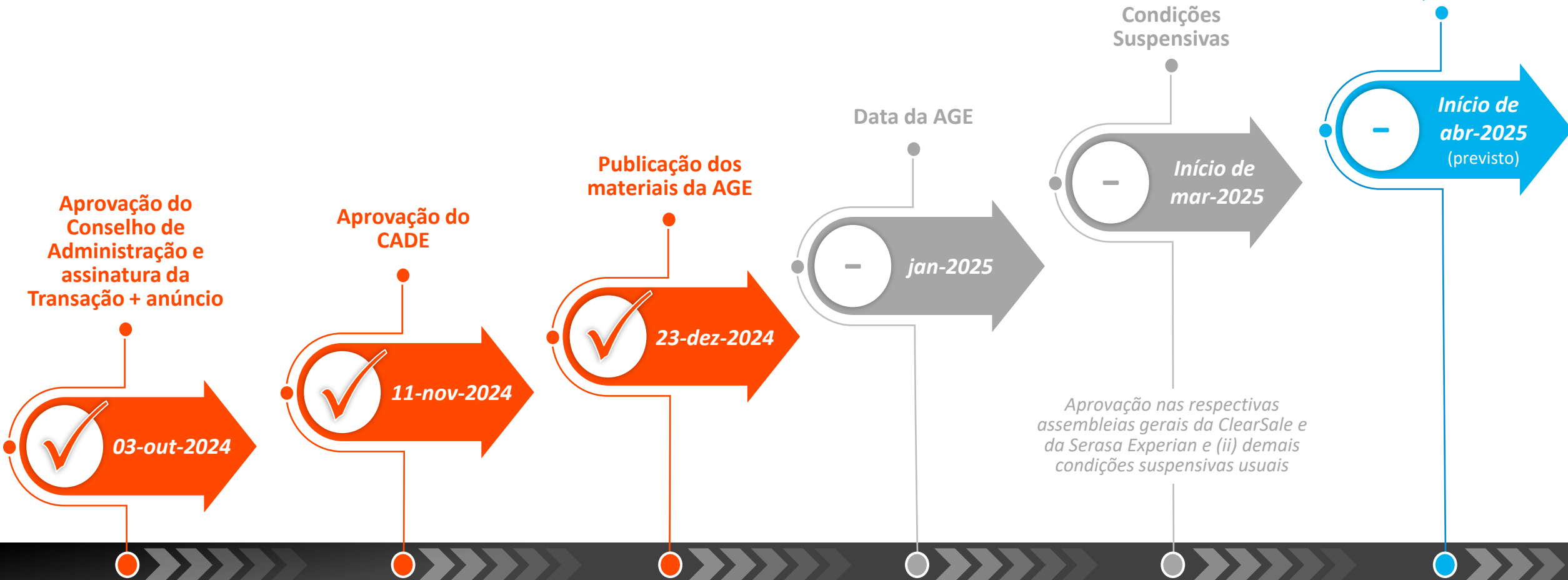
3 Com a conclusão da Transação, a ClearSale continuará operando no Brasil como uma subsidiária integral da Serasa Experian

CRONOGRAMA E PRÓXIMOS PASSOS



Fechamento da Transação

Sujeito à aprovação da AGE e ao cumprimento de condições suspensivas



AGENDA DA AGE DA CLEARSALE

PROCESSO DA ASSEMBLEIA GERAL EXTRAORDINÁRIA (“AGE”) DA CLEARSALE



1

ClearSale realizará uma Assembleia Geral Extraordinária para deliberar sobre a Transação em 14 de janeiro de 2025

2

Para participar digitalmente, os acionistas da ClearSale deverão se registrar na plataforma “Ten Meetings” através do link <https://assembleia.ten.com.br/372824169> até 12 de janeiro de 2025, anexando toda documentação necessária, conforme descrito na Proposta de Administração

VISÃO GERAL DA AGENDA AGE DA CLEARSALE



1 Aprovação do "Protocolo e Justificação de Incorporação de Ações da ClearSale S.A. pela Serasa S.A." ("Protocolo e Justificação");

2 Anuência ao fato de que a Serasa Experian, na qualidade de sociedade resultante da incorporação de ações da Companhia pela Serasa Experian ("Incorporação de Ações"), não pleiteará o ingresso no segmento de listagem do Novo Mercado da B3 S.A. - Brasil, Bolsa, Balcão ("B3"), conforme o artigo 46 do Regulamento do Novo Mercado, sem que a Serasa Experian realize oferta pública de aquisição de ações da Companhia;

3 Aprovação da Incorporação de Ações, cuja eficácia estará condicionada ao cumprimento (ou renúncia, conforme o caso) das Condições Suspensivas e à ocorrência de Fechamento, nos termos do Protocolo e Justificativa; e

4 Autorização à administração da ClearSale para subscrever o aumento do capital social da Serasa Experian em nome dos acionistas da Companhia, observada a Opção escolhida por cada acionista, conforme previsto no Protocolo e Justificativa, bem como tomar todas as medidas necessárias para implementar as ações necessárias à conclusão da Transação.

CONSIDERAÇÕES FINAIS

CONSIDERAÇÕES FINAIS E PRINCIPAIS CONTATOS



1

SÓLIDO RACIONAL ESTRATÉGICO

- Acesso à plataforma e aos recursos globais da Experian para melhorar o portfólio da ClearSale

2

VALOR SIGNIFICATIVO PARA OS ACIONISTAS DA CLEARSale

- **Prêmio atrativo de 142%⁽¹⁾**, liquidez imediata e flexibilidade para os acionistas da ClearSale

3

PROCESSO DE APROVAÇÃO DILIGENTE

- O conselho da ClearSale tomou todas as medidas cabíveis para negociar a estrutura e os termos da operação no melhor interesse da Companhia e de seus acionistas

4

PRÓXIMOS PASSOS

- Aprovação em AGEs e cumprimento de condições suspensivas. Fechamento previsto para o segundo trimestre de 2025

Principais Contatos da ClearSale

Relações com Investidores da ClearSale

Email: ri@clear.sale

Website: <https://ri.clear.sale/>

Contatos da Sodali & Co

Agente Global de Informações

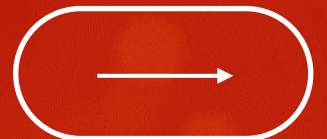
Email: clearsale@investor.sodali.com

Nota: (1) Prêmio sobre o preço da ação VWAP 30 dias em 04 de abril de 2024, último dia antes do fato relevante em que a Companhia divulgou estar frequentemente avaliando oportunidades, incluindo com a Serasa.



Business Combination with Serasa Experian Presentation

Dec-2024



DISCLAIMER

This presentation contains summarized information that encompasses a certain level of risk and uncertainty, and the scenarios provided herein may not materialize or may be impacted by other reasons beyond the control of the Company.

Although there is a belief that the business combination with Serasa Experian is a transaction that represents a strategic opportunity for the company and its shareholders, its implementation does not guarantee, under any circumstances, the success of the transaction, the creation of value or positive financial results, whether for the Company or its shareholders, regardless the option that comes to be chosen by them in case the transaction be implemented.

Therefore, none of the Company's representatives, advisors or parties related thereto will hold any responsibility for the result of the use of the information contained herein.

The implementation of the business combination is subject to certain suspensive conditions, including, but not limited to, the approval of the Protocol and Justification and the Share Merger by the general meetings of ClearSale and Serasa Experian, as well as the fulfillment (or waiver, as applicable) of other conditions precedent customary for such kind of transaction. There is no guarantee that all suspensive conditions will be met or that the transaction will be successfully implemented.

The dates contained herein, including those related to the closing of the transaction and approvals by the general meetings, are estimates only and are subject to changes. The implementation of the transaction may occur on a different date than forecasted depending on the moment at which the corporate approvals be obtained (as the case may be), the remaining conditions precedent are met (or waived, as applicable) and the other measures necessary on the terms of the business combination agreement be completed.

1	EXECUTIVE SUMMARY	4
2	OVERVIEW OF CLEARSALE, SERASA EXPERIAN AND EXPERIAN	5
3	COMBINATION MERITS	9
4	TRANSACTION OVERVIEW	14
5	CLEARSALE'S EGM AGENDA	19
6	FINAL REMARKS	22

EXECUTIVE SUMMARY

EXPERIAN (“EXPN” OR “EXPERIAN”) THROUGH ITS BRAZILIAN SUBSIDIARY, SERASA S.A. (“SERASA EXPERIAN”), PROPOSED A BUSINESS COMBINATION WITH CLEARSale S.A. (“CLEARSale” OR “COMPANY”), EVALUATING ITS SHARES AT A BASE PRICE OF R\$10.56 PER SHARE (“TRANSACTION”)

❑ *The combination between ClearSale and Experian will consolidate the business leadership in the anti-fraud and digital ID spaces, and support the new growth cycle of the Company*

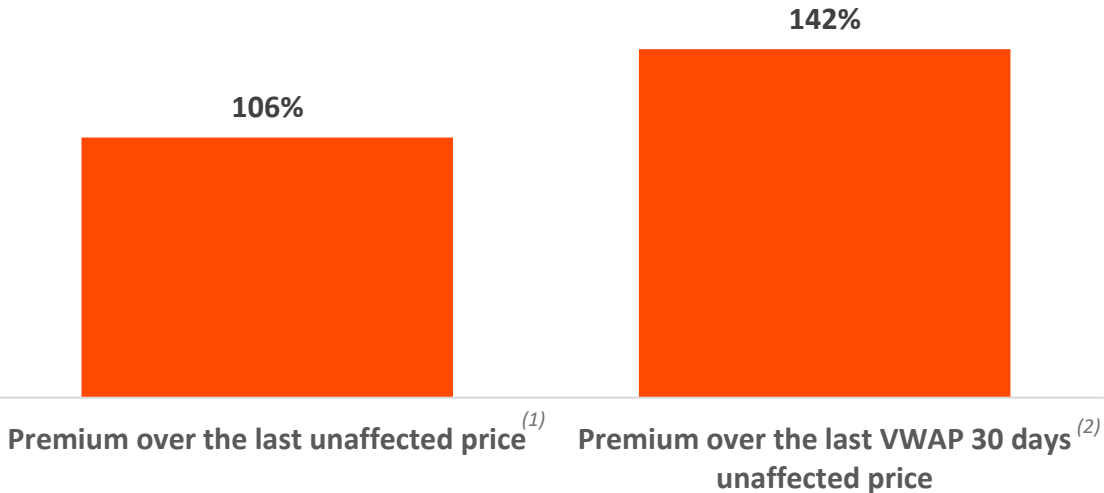
- 1 *Access to one of the most prominent global (Experian) and local (Serasa Experian) platforms with scale, technology, know-how and diversified portfolio of solutions*
- 2 *The fusion between ClearSale and Serasa Experian will unlock new value propositions to Experian Identity & Fraud segment (“IDF”)*
- 3 *Acceleration of ClearSale’s product sales and creation of new products*
- 4 *ClearSale’s e-commerce transactional solution will complement Serasa Experian’s IDF portfolio*

❑ *The Transaction offers an attractive valuation to all ClearSale shareholders*

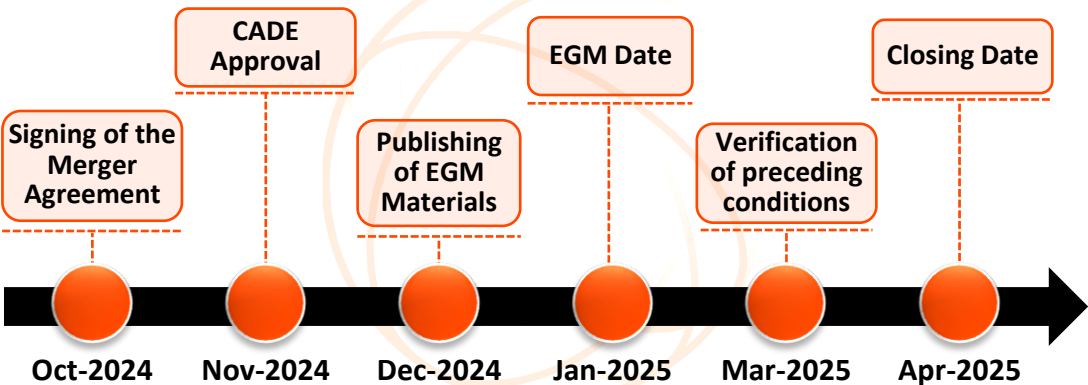
- 1 *Offer equivalent to 142% of the last unaffected 30-day VWAP⁽³⁾*
- 2 *Opportunity to participate in the global high growth diversified portfolio of Experian*

Substantial upside for all ClearSale shareholders

OFFERING PREMIUM (%)



INDICATIVE TIMETABLE



Note: (1) Premium calculated over ClearSale share price on April 04, 2024, the last day before ClearSale’s material fact regarding frequent contacts with potential business partners, including Serasa. (2) Premium calculated over ClearSale VWAP 30 days share price on April 04, 2024, the last day before ClearSale’s material fact regarding frequent contacts with potential business partners, including Serasa; (3) Volume-weighted average price.

OVERVIEW OF CLEARSALE, SERASA EXPERIAN AND EXPERIAN

CLEARSALE AT-A-GLANCE



KEY HIGHLIGHTS

- ClearSale is an authority in **anti-fraud and credit scoring solutions**, with +20 years of track record assisting various segments such as e-commerce, financial markets, direct selling, telecommunications, and insurance
- Pioneer in the mapping of digital consumer behaviour in Brazil, developing **tailor-made data-driven solutions** according to clients needs
- Analyzes transactions from more than **170 countries** leveraging on the know-how of the **buying behavior of consumers around the world**

PORTFOLIO



E-Commerce

- Anti-fraud CNP and PIX transactions
- Check the authenticity of e-commerce transactions



App Fraud

- Information validation for individual or legal entities and other data validations
- Identify and validate consumer identity registering to certain types of online services
- Identify the creditworthiness of consumers who want to be granted financing from a financial institution



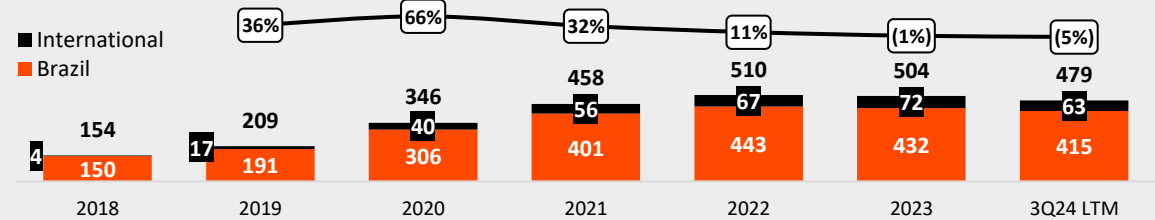
New Ventures

- Continuous protection against cyber threats such as phishing, fake social networks, data leaks, counterfeit products and other types of scams

RECENT FINANCIAL PERFORMANCE

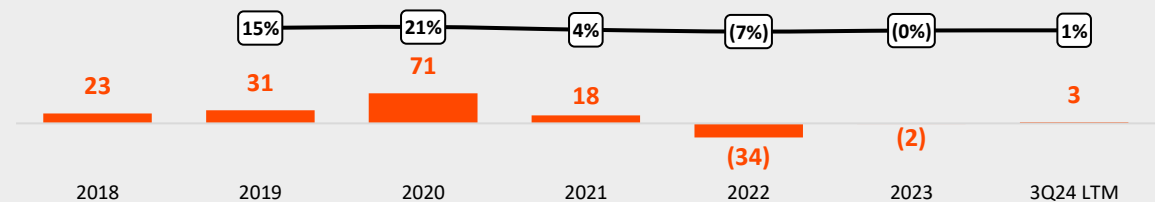
Net Revenue & Growth

(R\$ mm, %)



EBITDA & Margin

(R\$ mm, %)



3Q24 Net Revenue Breakdown (%)



HUGE DATALAKE / OPERATIONAL DATA

+100k
Clients

+150 mm
Transactions analyzed
per month

+170 mm
Tax ID Numbers

+150 mm
Active credit cards

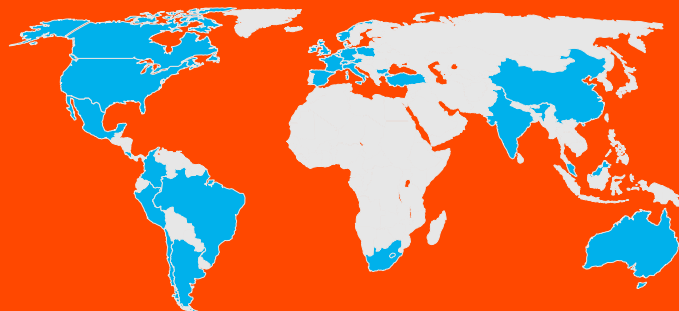
+180 mm
Telephones

EXPERIAN PLC: A GLOBAL DATA AND TECHNOLOGY COMPANY



BRIEF OVERVIEW

- Experian is a global data and technology company delivering innovative solutions to empower consumers and businesses
- Provides services to customers across four geographic operating segments in 32 countries



PORTFOLIO

B2B

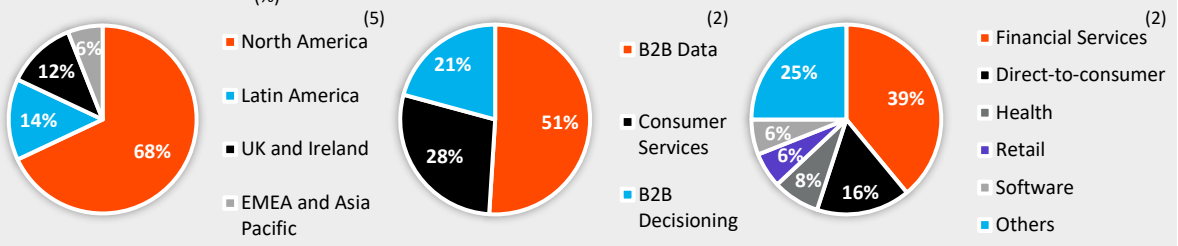
- Data**
 - Builds and manages a broad big data ecosystem
 - Key database includes consumer and business credit history records, US vehicle, consumer marketing, online activity, national fraud databases and others
- Decisioning**
 - Combination of own and third-party databases, with analytical intelligence, predictive analytics and sophisticated technological platforms for decision making
 - Focus in areas such as credit risk, **fraud prevention, identity management** and customer service

Consumer Services

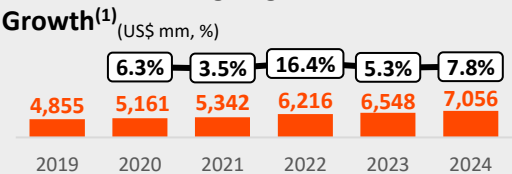
- Provides credit education, identity monitoring and fraud prevention services directly to consumers
- Free access to personal credit report and score, and useful online educational tools
- Enables people to contribute their own data to their file, to help them improve their credit score
- Help people save money through marketplaces where they can access credit, personal loans, mortgages, automotive insurance and other deals that are highly personalized to them

OUTSTANDING FINANCIAL PERFORMANCE

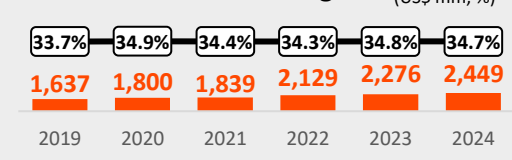
Revenue Breakdown (%)



Revenue from ongoing activities & Growth⁽¹⁾



Benchmark EBITDA & Margin^(1,4)



One of the Largest Data and Analytics Companies in the World

	Market Cap (US\$ mm)	FY23 Revenue (US\$ mm)	FY23 EBITDA (US\$ mm)
experian ^(1,3,4)	40,580	6,548	2,276
EQUIFAX ⁽⁶⁾	32,424	5,265	1,694
FICO ⁽⁷⁾	52,161	1,514	781
TransUnion ⁽⁶⁾	18,806	3,831	1,344

STRONG INORGANIC GROWTH ACROSS THE YEARS



Source: Experian filings and FactSet as of December 20, 2024.
Note: (1) Company's fiscal year is April, 1st to March, 31st; (2) Considers FY24 data; (3) Revenue from ongoing activities; (4) Benchmark figures based on non-GAAP measures; (5) Considers H1 FY25 data; (6) Year ended in December 2023; (7) Year ended in September 2023.

SERASA EXPERIAN: ONE OF THE LARGEST DATA AND TECHNOLOGY COMPANIES IN BRAZIL



BRIEF OVERVIEW

Serasa is *one of the largest datatech companies in Brazil*, offering a comprehensive portfolio of analytical intelligence solutions

The company was *acquired in 2007*, consolidating Experian’s global leadership position.

In the last few years, *Serasa Experian accelerated its M&A strategy in Brazil*

PORTFOLIO

Authentication and fraud prevention

Consultation and granting of credit

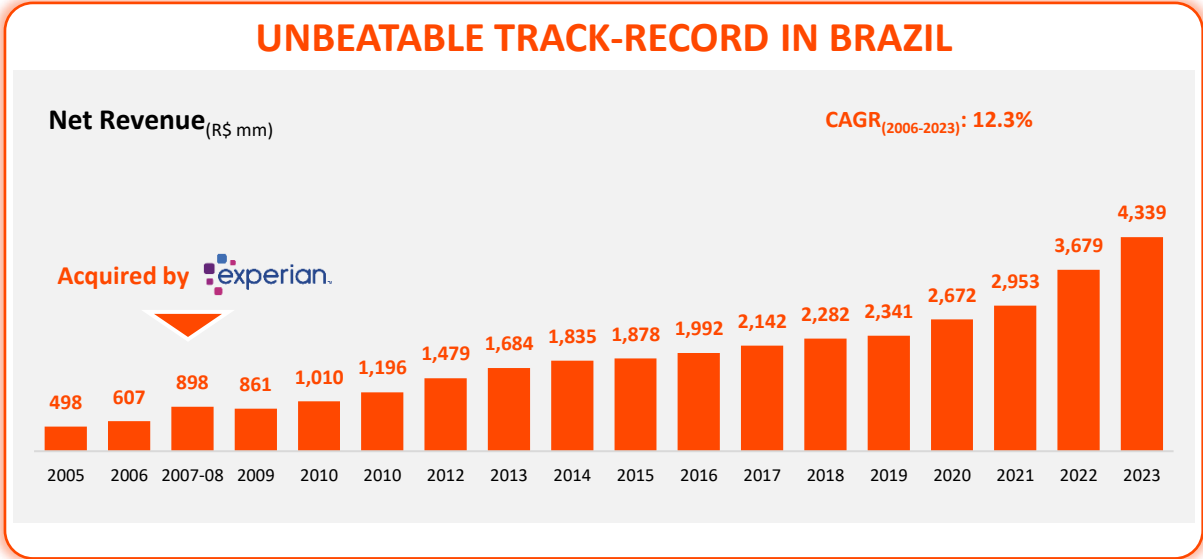
Debt collection and recovery

Customer and portfolio management

Decision support platforms and modelling tools

Credit and socio-environmental risk analysis in agribusiness

Market analysis and client segmentation



OPERATIONAL HIGHLIGHTS

500k⁽¹⁾

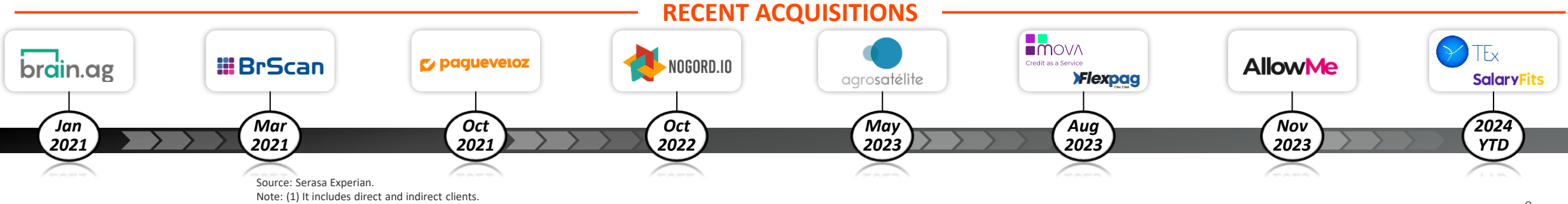
Business Clients

+90mm

Registered Consumers

6mm

Daily Inquires



COMBINATION MERITS

STRATEGIC RATIONALE OF THE TRANSACTION



SERASA EXPERIAN IS THE LEADING PROVIDER OF ANALYTICAL SERVICES

- Serasa Experian is one of the largest datatech in Brazil delivering analytical intelligence solutions to companies and individuals
- Currently, financial institutions make up the largest portion of the company's customers

KEY CLIENTS



Experian is ready to welcome **ClearSale** to its ecosystem, supporting the business in its new phase of growth



EXPANSION TO THE BRAZILIAN ECOMMERCE SECTOR

- ClearSale serves all major retailers in Brazil, with a business relationship based on trust and transparency



KEY CLIENTS

CLEARSALE OFFERS COMPLEMENTARY SOLUTIONS & EXPERTISE

- Notably in the credit segment, the combination will allow the improvement of the credit risk management tools provided by Experian, allowing a facilitation and cheapening of credit in Brazil, benefiting millions of Brazilians currently placed on the margins of the financial system



+150mm

Transactions analyzed per month

+170mm

Tax ID Numbers

+150mm

Active credit card

500k⁽¹⁾

Business Clients

+90mm

Registered Consumers

6mm

Daily Inquires

POTENTIAL DEVELOPMENT OF NEW PRODUCTS

- The overlap between teams with complementary skills in an innovation environment has enormous potential for the development of new products and the improvement of the existing offer, creating value for all stakeholders
- The association with Experian would allow ClearSale to accelerate the development of several initiatives and new products currently in the company's pipeline through access to new resources and an international infrastructure



Bets



Agribusiness



Real estate



Health



Insurance



Mobility

A WIN-WIN TRANSACTION FOR EXPERIAN/SERASA EXPERIAN AND CLEARSALE



A combination between Experian/Serasa and ClearSale benefits all stakeholders

Receive a substantial premium, immediate liquidity and potential for future upside

ClearSale's Shareholders

Join a global data tech company and avail opportunities for career advancement

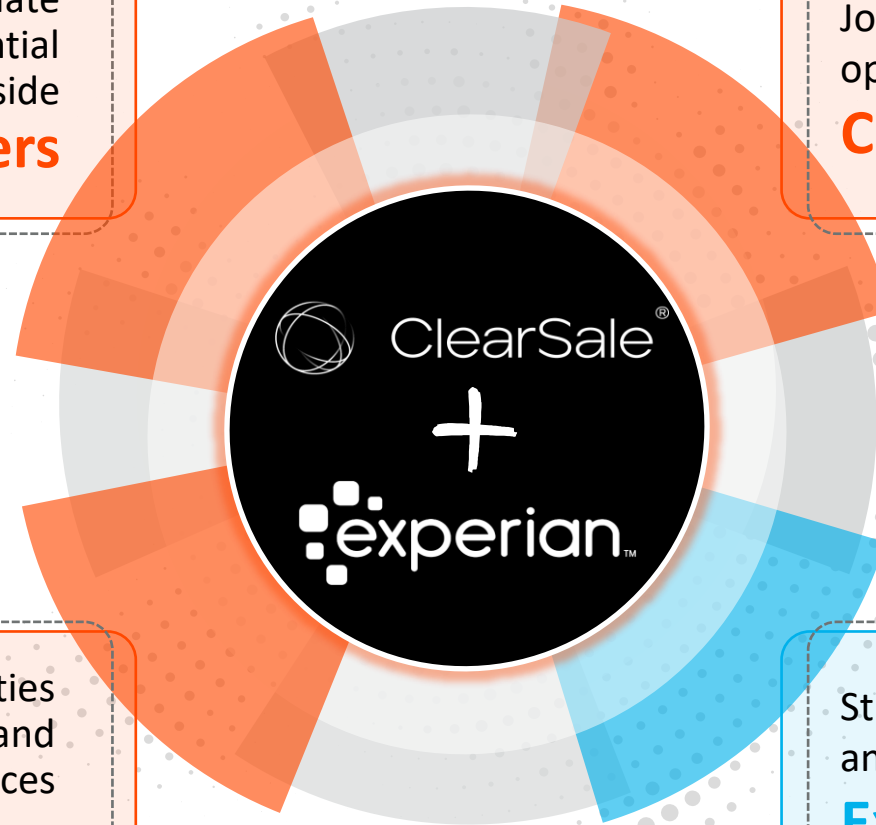
ClearSale's Employees

Leverage on Experian's global capabilities to access new high-value products and services

ClearSale's Customers

Strengthens ClearSale's competitive position and advances Experian's strategy

Experian/Serasa and ClearSale



TRANSACTION TERMS



Structure Rationale

- Transaction shall be approved by shareholders in the respective shareholders' meeting
- A comprehensive structure that offers options for different types of shareholders: instant liquidity, opportunity to participate in future upside through Experian Brazilian Depositary Receipts ("BDRs") or a combination of both

Price & Consideration⁽²⁾

- ClearSale's shareholders will receive a consideration equivalent to a base price of R\$10.56 per share, subject to adjustments as per the merger protocol. Each ClearSale's share will be exchanged for a Redeemable Preferred Share issued by Serasa Experian, according to the following option chosen by the shareholder:
 - **Option 1:** Each Class A Serasa Experian Redeemable Preferred Share will receive a cash payment of R\$10.56 per share plus a net cash adjustment per share⁽¹⁾
 - **Option 2:** Class B Serasa Experian Redeemable Preferred Share will be redeemed in Experian BDRs equivalent in value to R\$10.56 per share plus the net cash adjustment per share⁽¹⁾
 - Class B Serasa Experian redeemable Preferred Shares available will be limited to 18,792,606 minus 5% of the number of Class C Serasa Experian Shares under the option 3
 - **Option 3:** Class C Serasa Experian Redeemable Preferred Share will receive a cash payment of R\$10.03 per share plus net cash adjustment per share⁽¹⁾ and an amount equivalent to R\$0.53 per share in Experian BDRs plus a holdback amount paid in cash of R\$1.25 per share, paid after the 5th anniversary of the closing of the Transaction, subject to certain obligations set forth in the Merger Agreement ("Holdback Amount"). The Holdback Amount will be adjusted by the applicable CDI rate for the period between the closing date of the Transaction and the date of its effective payment

Shareholder Approval and Precedent Conditions

- The closing of the Transaction is subjected to:
 - i. Approval from the majority of the shareholders for the share merger and majority of the Free Float for the approval of not listing Serasa on the Novo Mercado
 - ii. Verification of other usual precedent conditions listed on the Merger Agreement

Note: (1) Net Cash Adjustments shall be increased by the numerical difference between the Final Net Cash and the Target Net Cash limited to the total aggregate amount of R\$12,963,700.00 divided by the total number of shares issued by the Company (excluding any shares in respect to which the withdrawal rights have been exercised), in case (a) such difference is greater than zero (0); and (b) the Final Net Cash is greater than the Target Net Cash; and decreased by the numerical difference between the Final Net Cash and the Target Net Cash divided by the total number of shares issued by the Company (excluding any shares in respect to which the withdrawal rights have been exercised), in case (a) such difference exceeds R\$12,963,700.00; and (b) the Final Net Cash is lower than the Target Net Cash. For the avoidance of doubt, if such difference does not exceed R\$12,963,700.00, there shall be no decrease in the redemption price of the Serasa Redeemable Shares; (2) In the event that the Transaction is not concluded due to certain willful acts or omissions by (i) Serasa Experian or Experian; (ii) the Company's Controlling Shareholders; or (iii) the Company, the breaching party shall pay the other party a non-compensatory fine in the amount of R\$100 million (c.4.8% of the deal volume)

STRONG VALUE PROPOSITION TO CLEARSALE'S SHAREHOLDERS



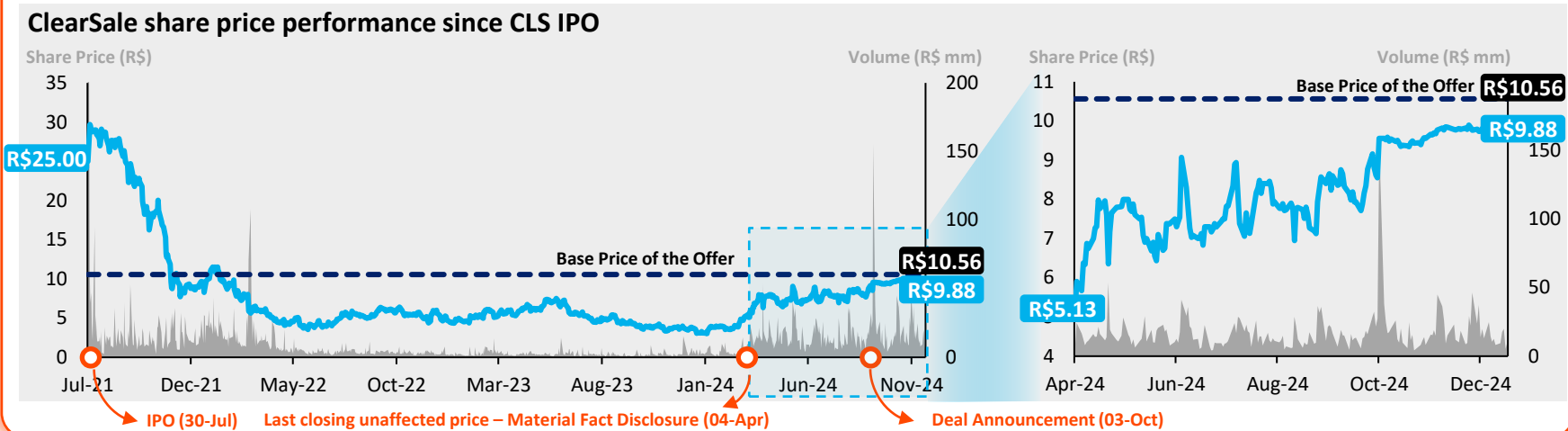
PROPOSED VALUATION IS ATTRACTIVE TO CLEARSALE SHAREHOLDERS

- ClearSale's shareholders will receive a base price of **R\$10.56 per share**, which represents **142%** of the 04-Apr 30-day VWAP share price
- Prior to the material fact disclosure, regarding frequent contacts with potential business partners, including Serasa, ClearSale's shares traded at a low liquidity of 1.3mm ADTV 30D and 1.2mm ADTV 60D

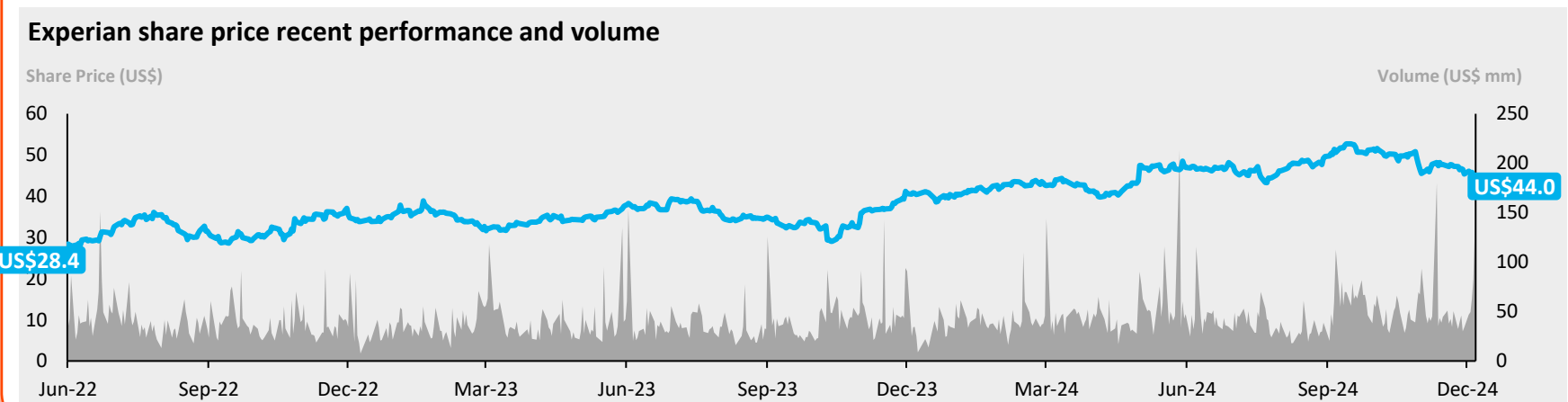
"Experian to acquire ClearSale for R\$2,065 mm. ClearSale's business is highly complementary to Experian, a global information management giant"
Brazil Journal

"This acquisition will expand Experian's reach in Brazil, where it manages over 6.5 million daily inquiries and protects 2.2 billion commercial Transactions annually"
Infomoney

SUBSTANTIAL PREMIUM OVER TRADING PRICE



UNIQUE OPPORTUNITY TO PARTICIPATE OF EXPERIAN GLOBAL PORTFOLIO AND GROWTH



TRANSACTION OVERVIEW

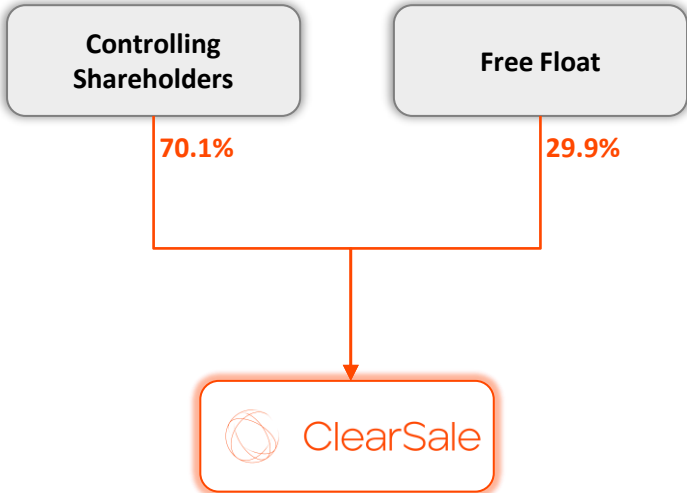
PROPOSED TRANSACTION STRUCTURE

1

CURRENT STRUCTURE

Considerations

- The Transaction structure includes the merger of ClearSale into Experian's Brazilian subsidiary, Serasa Experian, later becoming a private company

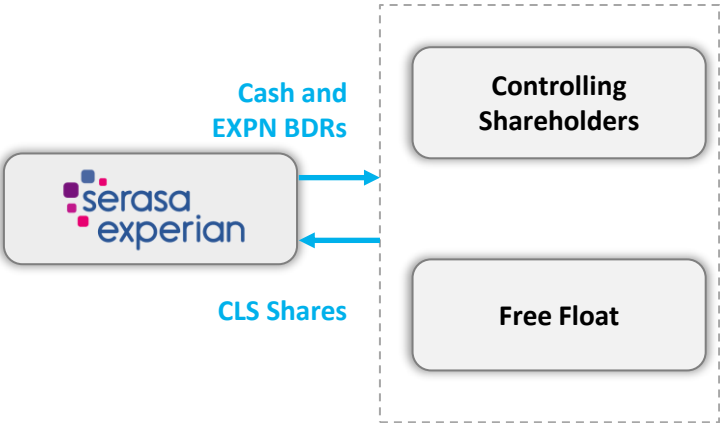


2

MERGER OF CLEARSale WITH SERASA EXPERIAN

Considerations

- ClearSale's shareholders to receive mandatorily redeemable preferred shares (RPS) issued by Serasa Experian in exchange of all ClearSale shares
- RPS will be redeemed for a combination of (i) cash, (ii) Experian BDRs or (iii) Cash + Experian BDRs

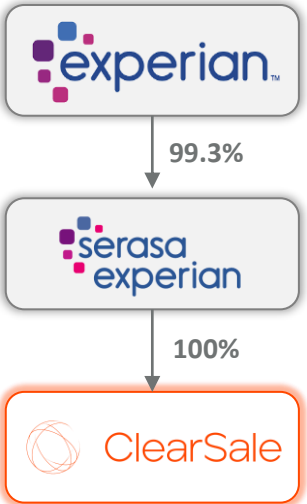


3

FINAL STRUCTURE

Considerations

- ClearSale to become a wholly-owned private subsidiary of Serasa Experian and indirectly controlled by Experian



CLEARSALE BOARD APPROVAL PROCESS AND RATIONALE



The management of the Company was advised by legal and financial experts and negotiated the structure and the terms and conditions of the Transaction in the best interest of the Company and its shareholders. The execution of the Merger Agreement was approved on October-2024

The Board approved the execution of the Merger Agreement by unanimous decision.

- The business combination offers to ClearSale access to the global platform of Experian, which may increase the sales of ClearSale's products and expedite its expansion. The management also expects the merger to incentivize the development of new solutions and boost its profitability through strong synergies between the two businesses.
- The transaction allows ClearSale's shareholders to have immediate liquidity representing a price equivalent to **106%** of ClearSale's closing stock price on April 4th, 2024, and **142%** of the 30-day VWAP (as of April 4th).

OVERVIEW OF CLEARSALE BOARD RECOMMENDATION



ClearSale's board recommended the shareholders to approve the merger of shares by Serasa Experian with ClearSale becoming a fully-owned subsidiary of Serasa Experian in the Transaction and thus exiting from the B3 Novo Mercado listing segment

BOARD PROPOSAL

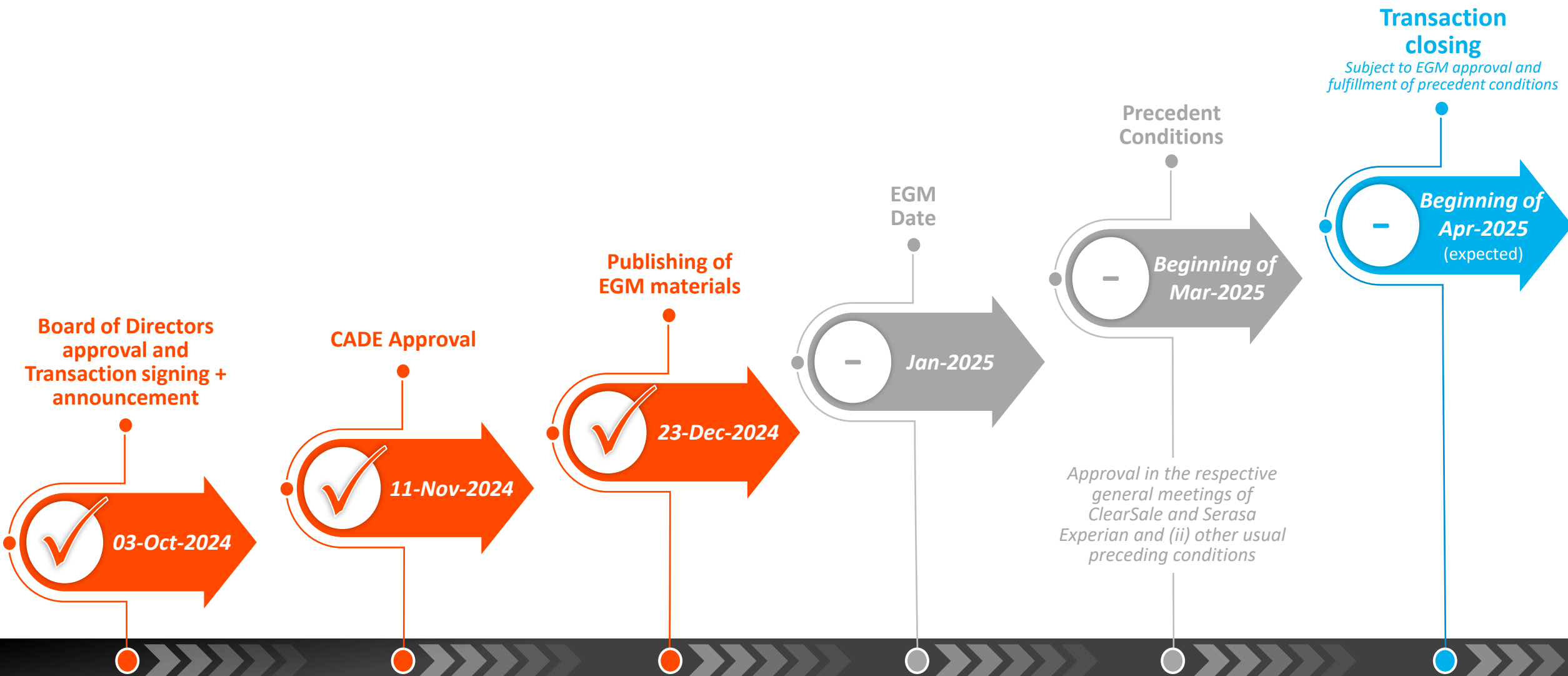
1 ClearSale's board approved the signing of the Merger Protocol

2 ClearSale's Board Proposal Overview

- ✓ Approval of the Merger Protocol, which determinates all terms and conditions for the Transaction implementation
- ✓ Approval of the merger of shares by Serasa Experian and consequently ClearSale exiting from Novo Mercado special listing segment and dismissal of Serasa's Experian obligation to list its shares in the B3 Novo Mercado segment, accordingly to the applicable laws

3 With the conclusion of the Transaction, ClearSale will continue operating in Brazil as a fully-owned subsidiary of Serasa Experian

TIMETABLE & NEXT STEPS



CLEARSALE'S EGM AGENDA

CLEARSALE EXTRAORDINARY GENERAL MEETING (“EGM”) PROCESS



1

ClearSale will hold an extraordinary general meeting to deliberate about the Transaction on January 14, 2025

2

To participate digitally, ClearSale’s shareholders shall registry via the platform “Ten Meetings” through the link <https://assembleia.ten.com.br/372824169> until January 12, 2025, attaching all the necessary documentation, as described in the Board Proposal

OVERVIEW OF CLEARSALE'S EGM AGENDA



1 Approval of the "Protocol and Justification of the Merger of Shares of ClearSale S.A. by Serasa S.A." ("Protocol and Justification");

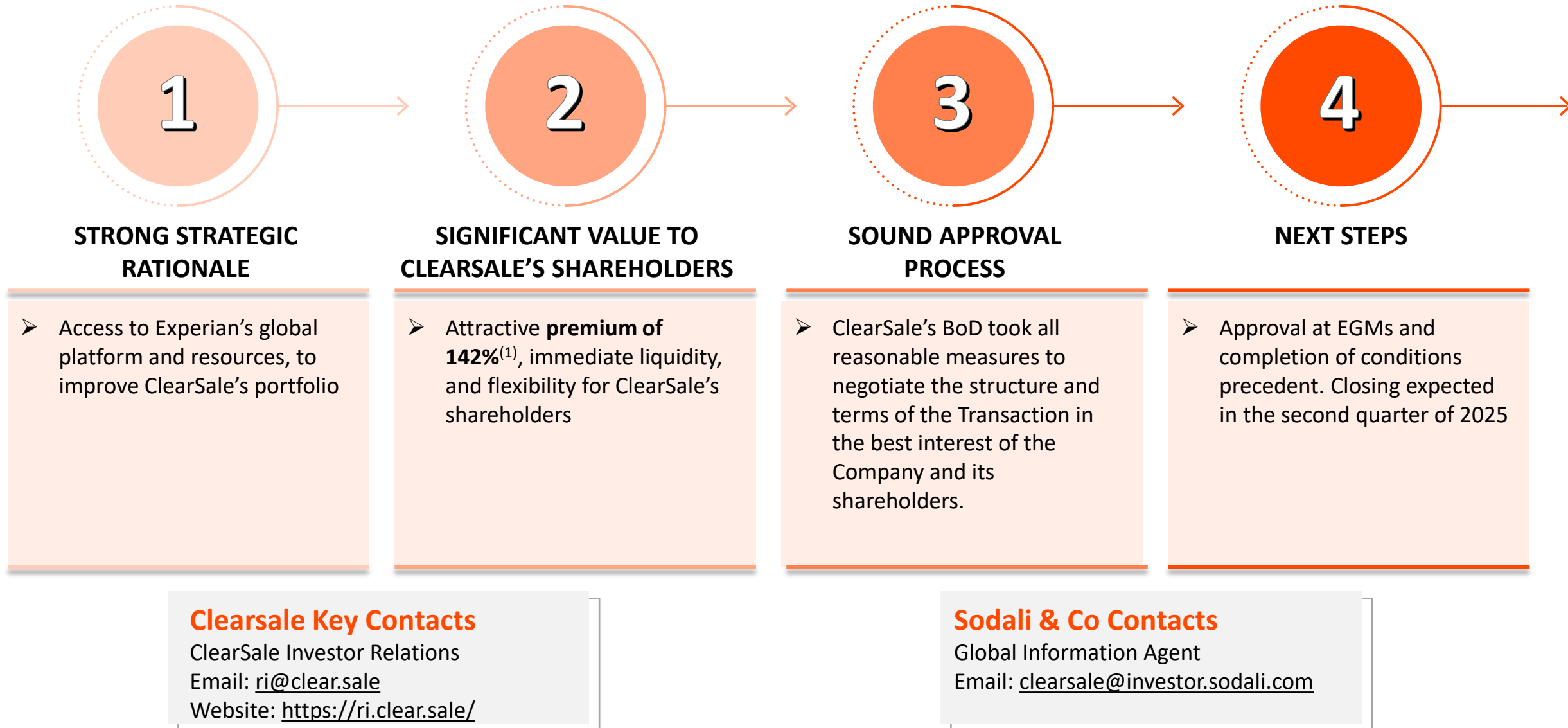
2 Consent to the fact that Serasa Experian, in its capacity as the company resulting from the merger of shares of the Company by Serasa Experian ("Merger of Shares"), will not apply for its admission in Novo Mercado listing segment of B3 S.A. - Brasil, Bolsa, Balcão ("B3"), as per article 46 of the Novo Mercado Regulation, without Serasa Experian conducting a public acquisition offer of shares of the Company;

3 Approval of the Merger of Shares, which effectiveness will be subject to the fulfillment (or waiver, as applicable) of the Conditions Precedent and to the occurrence of Closing, pursuant to the Protocol and Justification; and

4 Authorization to ClearSale's management to subscribe the increase of the capital stock of Serasa Experian on behalf of the Company's shareholders, with due observance to the Option chosen by each shareholder, as provided for in the Protocol and Justification, as well as to take all necessary measures to implement the actions necessary to the completion of the Transaction.

FINAL REMARKS

FINAL CONSIDERATIONS AND KEY CONTACTS



Note: (1) Premium over the 30-day VWAP share price on April 04, 2024, the last day before ClearSale's material fact regarding frequent contacts with potential business partners, including Serasa.

